

КОНТЕЙНЕРНЫЙ БИЗНЕС

БЮЛЛЕТЕНЬ



**ПЕРЕВОЗКИ
ТРАНСПОРТ
ГРУЗОВЛАДЕЛЬЦЫ**

27 марта – 12 апреля 2012

Перевозки	4–6
• ЗАО «Евросиб СПб – Транспортные системы» подвело итоги деятельности в 2011 году	
• Компания ИНКОТЕК КАРГО доставила трубы из Германии	
• ВМТП подвел итоги работы в I квартале 2012 года	
• Логистическое плечо STS Logistics – через три континента	
• Железная дорога на УЛКТ работает	
• Новые назначения на ПКТ	
• В ВМТП поступили два STS- перегружателя	
• Грузооборот морских портов России за 3 месяца 2012 г.	
Транспорт.....	9–22
• Позиция АЕБ по вопросу ограничения движения фур по федеральным дорогам	
• Тихвинский вагоностроительный завод прошел международную сертификацию	
• Литья по-прежнему не хватает	
• Мощности по выпуску вагонного литья в России вырастут на 40%	
• Выставка и конференция «ТрансРоссия» – ведущая бизнес-площадка транспортной отрасли России и Восточной Европы	
• Система ЭТРАН оформляет договоры на 106 000 вагонов ОАО «ВГК»	
• ant Technologies тестирует систему управления голосом Vocollect Voice в логистической компании Logistic Plus	
• Прибыль концерна Jungheinrich в 2011 году выросла на 49%	
• Текущее положение дел и перспективы на 2012 год	
• Группа GEFSCO: год уверенного роста	
• Гамбургский порт в 2011 году	
Грузовладельцы	23–31
• 2012 год продолжает быть успешным для автомобильного рынка РФ	
• Экспорт и импорт России важнейших товаров в январе-феврале 2012 года	
• Итоги внешней торговли субъектов Российской Федерации за I квартал 2011 года	
• Новые предприятия, открывшиеся в марте 2012 г.	

ТРАНСРОССИЯ

17-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ
ПО ГРУЗОПЕРЕВОЗКАМ, ТРАНСПОРТУ И ЛОГИСТИКЕ



**TRANS
RUSSIA**

ПОЛУЧИТЕ
БЕСПЛАТНЫЙ БИЛЕТ НА
www.transrussia.ru



24 - 27 АПРЕЛЯ 2012
МОСКВА, ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»

Генеральный
спонсор:

**PLASKE
ПЛАСКЕ**
Энергия движения

Генеральный
информационный
партнер:

РЖД: партнер

Стратегический
медиа-партнер:



ITE Moscow
Тел.: +7 (495) 935 7350
Факс: +7 (495) 935 7351
transport@ite-expo.ru

При поддержке:



МИНИСТЕРСТВО
ТРАНСПОРТА
РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ

5 ЛЕТ
ТРАНСПОРТ
АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

ЗАО «ЕВРОСИБ СПБ – ТРАНСПОРТНЫЕ СИСТЕМЫ» ПОДВЕЛО ИТОГИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В 2011 ГОДУ

Согласно данным отчетности за 2011 год, подготовленной по российским стандартам бухгалтерского учета, чистая прибыль ЗАО «Евросиб СПБ – Транспортные системы» по сравнению с 2010 годом выросла в 2,8 раз и составила 597 млн. рублей. Чистая выручка компании за 2011 год составила 6464 млн. рублей (рост на 3%).

Хорошие финансовые показатели – результат эффективной коммерческой деятельности, направленной на повышение рентабельности операторского бизнеса, а также создания новых сервисов и реализации перспективных инвестиционных проектов.

Объем перевозок компании за 2011 год составил 16,5 млн. тонн грузов.

В рамках развития железнодорожных продуктов транспортно-логистического комплекса «Евросиб» в Новосибирске, совместно с ООО «ВСК» в 2011 году были запущены еженедельные контейнерные сервисы Новосибирск – Дальний Восток и Дальний Восток – Новосибирск.

В рамках долгосрочной стратегии компании «Евросиб» по консолидации парков небольших операторских компаний, в ноябре 2011 года завершилась сделка по покупке у операторской компании «ЕКЕ Аваг» более 1300 вагонов.

ЗАО «Евросиб СПБ – Транспортные системы» – один крупнейших частных железнодорожных операторов России, входит в компанию «Евросиб». В апреле 2012 года «Евросиб» отмечает юбилей – 20 лет со дня основания компании. Принимая активное участие в развитии железнодорожной отрасли РФ и оперативно реагируя на возрастающую потребность грузовладельцев в подвижном составе, «Евросиб» ведёт целенаправленную работу по наращиванию и повышению эффективности эксплуатации вагонного парка. За годы успешной работы был сформирован парк из 11,8 тыс. единиц подвижного состава, из которых 8,4 тыс. находятся в собственности «Евросиб».

(Пресс-служба компании)

КОМПАНИЯ ИНКОТЕК КАРГО ДОСТАВИЛА ТРУБЫ ИЗ ГЕРМАНИИ

Компания ИНКОТЕК КАРГО перевезла из Германии партию длинномерных оребренных труб общим объемом 334 фрахтовых тонны

для ОАО «Подольский Машиностроительный Завод».

Перевозка длинномеров осуществлялась со склада предприятия-изготовителя – компании Rosink, которая расположена в немецком городе Нордхорн. Оттуда оребренные трубы, длиной 21 метр, сформированные в пачки весом по 3,5 тонны, с помощью телескопических трейлеров были доставлены в порт Антверпен (Бельгия). Из-за сильной гибкости труб их перегрузка на судно и выгрузка выполнялись с использованием специальной траверсы. Для перевозки из порта Санкт-Петербург в Подольск (Московская область) также были задействованы телескопические трейлеры – прицепа, погрузочная площадка которых раздвигается по длине в зависимости от длины груза.

ИНКОТЕК КАРГО уже не первый раз перевозит длинномерные оребренные трубы из Германии для «Подольского Машиностроительного Завода». В 2008-м году компания уже осуществила доставку аналогичного груза по тому же маршруту. Тогда в составе 5-ти судовых партий было поставлено 4000 фрахтовых тонн труб. Планируется, что в июне-июле 2012 года компания ИНКОТЕК КАРГО перевезет еще 1 400 фрахтовых тонн труб для подмосковного предприятия.

Оребренные трубы – это трубы, на которые по спирали наварены металлические пластины. Эти изделия используются для изготовления котлов-утилизаторов для ТЭЦ, теплообменников и другого энергетического оборудования.

(Пресс-служба компании)

ВМТП ПОДВЕЛ ИТОГИ РАБОТЫ В I КВАРТАЛЕ 2012 ГОДА

Владивостокский морской торговый порт (входит в Транспортную Группу FESCO) за период январь-март 2012 года обработал 1 млн. 649,3 тыс. тонн грузов, что составляет 104% квартального плана по грузопереработке.

В экспортном, импортном и каботажном направлениях было переработано 890,7 тыс. тонн навалочных, наливных и прочих генеральных грузов, за исключением контейнеров и импортной автотехники.

Контейнерных грузов Владивостокским морским торговым портом в январе-марте 2012 года было обработано 98 666 TEU, импортных автомобилей и автотехники – 15 063 единицы.

В течение квартала в среднем, в порту ежедневно обрабатывалось 18 124 тонн различных грузов и 260 единиц подвижного состава.

(Пресс-служба компании)

ЛОГИСТИЧЕСКОЕ ПЛЕЧО STS LOGISTICS – ЧЕРЕЗ ТРИ КОНТИНЕНТА

Более 2 000 тонн груза STS Logistics доставила через половину земного шара на строительство Нововоронежской АЭС-2. Десять силовых трансформаторов, каждый весом от 64 до 215 тонн, были произведены для АЭС в Южной Корее на заводах компании Hyundai.

В декабре 2011 года после оптимизации маршрута доставки и проработки технических характеристик проекта логистический оператор предложил вариант морской перевозки дорогостоящего и негабаритного груза. Сроки, ставки и условия полностью удовлетворили заказчика. В соответствии с условиями транспортировки точкой отправления груза стал Пусан – крупнейший порт и второй после Сеула город в Южной Корее. Точкой разгрузки – площадка Нововоронежской АЭС-2, а между ними несколько десятков тысяч километров через Тихий и Индийский океаны, Атлантику, моря и проливы.

Максимальный эффект в оптимизации процесса транспортировки STS Logistics обеспечила за счет применения специализированного морского судна, оборудованного собственными кранами грузоподъемностью 450 тонн каждый. Конструктивные особенности корабля позволили выгрузить груз непосредственно с борта судна сразу на шестнадцать и восьмиосные железнодорожные транспортеры. Из порта Санкт-Петербурга трансформаторы с комплектующими прибывали по железной дороге в Нововоронеж прямо на подъездной путь предприятия, где выгружались специальной портальной гидравлической системой и выставлялись непосредственно на площадке хранения Нововоронежской АЭС.

Данный проект – не первый пример работы STS Logistics для предприятий энергетического сектора, в том числе и по доставке трансформаторов Hyundai из Южной Кореи в Россию.

(Пресс-служба компании)

ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА НА УЛКТ РАБОТАЕТ

С 10 апреля 2012 г. Усть-Лужский Контейнерный Терминал может осуществлять прием и отправку контейнерных грузов по железной дороге (ст.Лужская), что указано в соответствующей телеграмме РЖД.

Теперь у участников рынка контейнерных перевозок появились дополнительные возмож-

ности для реализации логистических решений:

- Развитая ж/д инфраструктура порта Усть-Луга обеспечивает доставку и вывоз грузов в обход перегруженного петербургского железнодорожного узла.

- Ж/д тариф на доставку контейнера от ст.Лужская до Москвы или других пунктов конкурентоспособен по сравнению с тарифом на доставку из порта Санкт-Петербург.

- Имеется возможность формирования ускоренных контейнерных поездов направлением на Санкт-Петербург (Логистика-Терминал) и Москву.

- Ж/д фронт УЛКТ включает 4 выставочных пути по 525 м (25 платформ на 1 путь), обслуживаемых двумя RMG кранами.

В настоящее время НКК Логистика, железнодорожный оператор группы НКК, предлагает следующие направления следования контейнерных поездов:

- Усть-Лужский Контейнерный Терминал, ст.Лужская – Москва-Товарная Окт.ж.д.;

- Усть-Лужский Контейнерный Терминал, ст.Лужская – Логистика-Терминал, ст.Шушары.

(Пресс-служба компании)

НОВЫЕ НАЗНАЧЕНИЯ НА ПКТ

ЗАО "Первый контейнерный терминал" объявляет о кадровых изменениях в коммерческой службе терминала, направленных на оптимизацию коммерческой работы компании.

Коммерческим директором ЗАО "ПКТ" назначена Галина Гальцова, ранее занимавшая пост заместителя коммерческого директора терминала. В сферу компетенции коммерческого директора будут входить вопросы обеспечения коммерческой деятельности терминала на операционном уровне, а также организация и проведение договорной кампании, взаимодействие с государственными контролирующими органами и представителями смежных видов транспорта.

Директором по продажам и маркетингу ЗАО "ПКТ" назначен Сергей Иванов, который с 2003 г. работает в коммерческой службе терминала в должности начальника отдела маркетинга. В обязанности директора по продажам и маркетингу входит оперативное и стратегическое планирование продаж услуг компании, разработка маркетинговой политики, осуществление представительских функций и развитие отношений с клиентами и партнерами терминала.

(Пресс-служба компании)

В ВМТП ПОСТУПИЛИ ДВА STS- ПЕРЕГРУЖАТЕЛЯ

Во Владивостокский морской торговый порт (входит в Транспортную Группу FESCO) поступили два контейнерных перегружателя STS производства «Liebherr Container Cranes Ltd».

Перегружатели на рельсовом ходу, грузоподъемностью 60 тонн под спредером и максимальной производительностью 40 контейнеров в час, проектировались с учетом всех технологических особенностей кордонной части причалов №14-15 контейнерного терминала Владивостокского морского торгового порта. Техника предназначена для обработки судов типа «Panamax». Спредеры новых перегружателей оборудованы системой «twin lift», что позволяет обрабатывать одновременно два груженых двадцатифутовых контейнера.

Общая стоимость приобретенной техники превышает 400 млн. рублей.

В ВМТП перегружатели были доставлены из Ирландии в разобранном виде специальным судном, которое оснащено кранами повышенной грузоподъемности. Переход занял 50 суток. При выгрузке конструкций на причал использовалось судовое грузоподъемное оборудование. В процессе монтажных работ будут задействованы мобильные краны из парка ВМТП грузоподъемностью 63 и 100 тонн, а также плавкран грузоподъемностью 300 тонн.

Ввод в эксплуатацию новой техники запланирован в третьем квартале текущего года.

(Пресс-служба компании)

ГРУЗОБОРОТ МОРСКИХ ПОРТОВ РОССИИ ЗА 3 МЕСЯЦА 2012 Г.

Грузооборот морских портов России за 3 месяца 2012 года увеличился на 5,3% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года и составил 127,3 млн.т.

Объем перевалки сухогрузов составил 54,7 млн. т и вырос на 16,9%, в основном за счёт: угля – 18,7 млн. т (+13,7%), грузов в контейнерах – 10,1 млн. т (+16,5%), черных металлов – 6,8 млн.т (+14,1%), зерна – 4,7 млн.т, грузов на пароме – 2,1 млн.т (+39,8%), руды – 1,9 млн. т (+5,2%), лесных – 1,4 млн.т (+1,9%), цветных металлов – 1,3 млн. т (+35,3%), металлолома – 0,7 млн.т (+11,8%). Объем перевалки минеральных удобрений сократился и составил 2,2 млн.т (-20,7%).

Объем перевалки наливных грузов составил 72,6 млн. т, что меньше на 1,9%, в том числе: сырой нефти – 45,4 млн.т (-7,6%), нефтепродуктов – 26,6 млн.т (+8,3%).

Экспортных грузов перегружено 101,0 млн. т, что на 10,9% больше аналогичного периода прошлого года. Сократилась перевалка импортных грузов на 10,5% до 9,4 млн. т, за счет снижения объемов генеральных грузов, транзитных – на 10,7% до 11,1 млн. т за счет снижения объемов перевалки транзитной нефти, каботажных – 5,8 млн. т (-15,5%).

Операторы морских терминалов Арктического бассейна перегрузили 8,1 млн. т грузов, что на 25,5% меньше, чем за 3 месяца 2011 года. Объем перевалки сухогрузов увеличился до 5,3 млн.т (+3%), наливных грузов сократился более чем в 2 раза и составил 2,8 млн.т. Грузооборот порта Архангельск вырос на 22%, Дудинка – на 17,7%.

В портах Балтийского бассейна объем перевалки грузов увеличился до 46,6 млн.т (+19,4%), из них перегрузка сухогрузов составила 17,4 млн. т (+23,4%), наливных – 29,2 млн. т (+17,1%). Грузооборот порта Приморск вырос до 19,7 млн.т (+11,4%), порта Санкт-Петербург – до 13,1 млн.т (+10,6%), порта Усть-Луга – до 7,0 млн.т (в 2,6 раза за счёт ввода в эксплуатацию наливного терминала, а также увеличения перевалки угля), порта Высоцк до 3,2 млн. т (+4,6%), Выборг до 0,3 млн.т. В то же время сократился объем перевалки грузов порта Калининград до 3,2 млн.т (-7,3%).

Грузооборот морских портов Азово Черноморского бассейна составил 38,8 млн. т, что на 1,0% меньше чем за 3 месяца 2011 года. Объем перевалки сухогрузов вырос до 13,3 млн. т (+24,2%), наливных уменьшился до 25,4 млн.т (-10,5%). Увеличили объем перевалки грузов операторы морских терминалов порта Новороссийск до 29,2 млн.т (+3,4%), Тамань до 0,3 млн.т. В то же время снизился грузооборот портов Ростов до 1,2 (-12,7%), Таганрог до 0,5 млн.т (-33%), Азов до 0,4 млн. т (-19,9%), Ейск до 0,4 млн.т (-24,9%), Темрюк до 0,4 млн.т (-28,5%). Данное снижение было обусловлено тяжелой ледовой обстановкой в Азовском море.

Морские порты Каспийского бассейна перегрузили 2,4 млн.т грузов (-5,8%), из них сухогрузов – 1,1 млн. т (-25,4%), наливных – 1,3 млн. т (+22,6%). Грузооборот порта Астрахань сократился на 28,2% до 0,7 млн.т. В то же время грузооборот порта Махачкала вырос на 15,1% до 1,5 млн. т.

В морских портах Дальневосточного бассейна грузооборот увеличился до 31,5 млн. т (+7,6%). Объем перевалки сухогрузов вырос до 17,6 млн. т (+14,5%), наливных -сохранился на уровне аналогичного периода прошлого года 13,9 млн. т. Увеличили грузооборот порты Восточный на 8,9% до 9,9 млн. т, Пригородное – на 2,9% до 4,5 млн.т, Находка – на 10,7% до 4,1 млн.т, Владивосток – на 15,9% до 3,1 млн.т, Посыет – в 1,5 раза до 1,4 млн.т, Ванино – на 3,8% до 4,5 млн. т. Грузооборот порта Де-Кастри сократился на 16,6% до 1,8 млн. т.

(Ассоциация морских торговых портов, АСОП)



Over 15 years
of cutting edge
conferences in
Russia, CEE & CIS



Российские Порты 2012

Санкт-Петербург, 26 – 27 июня 2012

Британская компания **C5** объявляет о проведении пятого международного форума «**Российские Порты**» 26-27 июня в Санкт-Петербурге.

Форум имеет солидную показательную историю и в очередной раз соберет вместе портовых операторов, стивидорные и контейнерные компании, грузовладельцев и грузоотправителей, международных и российских инвесторов и финансистов с целью обсуждения критических задач и проблем, стоящих перед сектором.

При разработке программы этого года мы учли пожелания, озвученные во время маркетинговых исследований. Тщательно проработанный состав докладчиков посредством интерактивных дискуссий поделится опытом и предоставит практическое руководство для успешного функционирования на рынке и предоставит уникальную возможность узнать:

- Как подготовиться к будущему росту объемов торговли грузов перевозимых по морю.
- Как защитить Ваши интересы и не допустить ухода грузовладельцев на другие транспортные коридоры.
- Как привлечь финансирование на развитие инфраструктуры из внебюджетных источников.
- Как осуществить комплексное развитие портов и припортовых территорий.
- Как преодолеть вызовы, связанные с применением российского законодательства и государственного частного партнерства.

ВНИМАНИЕ! Для увеличения пользы от обучения и делового общения, Вам предлагается отдельная регистрация на Мастер-Класс от истинного эксперта в области организации и проведения коммуникационных кампаний на остро конкурентных рынках «Выигрышные стратегии повышения конкурентоспособности портов и привлечения грузовладельцев».

Executive Sponsor:



Media Partners:



**«Без рекламы произойдет самое ужасное —
не произойдет ничего»**

Том Бискарди



Условия размещения рекламы в журнале “Контейнерный бизнес”

Наименование	Стоимость
Одна полоса	22.000 рублей
Полполосы	12.000 рублей
Четверть полосы	7.000 рублей
Статья (одна - две полосы)	22.000 рублей полоса
Статья (более двух полос)	20.000 рублей полоса
Спецместа	от 25.000 до 40.000 рублей за полосу
<i>Подготовка статьи</i>	<i>от 6.000 рублей за полосу</i>
<i>Создание модуля</i>	<i>от 6.000 рублей</i>

Условия размещения рекламы в бюллетене “Контейнерный бизнес”

Наименование	Стоимость
Одна полоса	10.000 рублей
Полполосы	6.000 рублей
Статья	10.000 рублей полоса
Спецместа	от 12.000 до 15.000 рублей за полосу
<i>Подготовка статьи</i>	<i>от 6.000 рублей за полосу</i>
<i>Создание модуля</i>	<i>от 6.000 рублей</i>

ПОЗИЦИЯ АЕБ ПО ВОПРОСУ ОГРАНИЧЕНИЯ ДВИЖЕНИЯ ФУР ПО ФЕДЕРАЛЬНЫМ ДОРОГАМ

Приказ Федерального дорожного агентства от 24 января 2012 г. № 3 "О введении временных ограничений движения транспортных средств по автомобильным дорогам общего пользования федерального значения в 2012 году", опубликованный 1 марта 2012 г., вводит в период с 1 апреля по 25 июня 2012 года временное ограничение движения транспортных средств с грузом или без груза, следующих по автомобильным дорогам общего пользования федерального значения, с превышением временно установленных предельно допустимых нагрузок на ось. Все транспортные средства, превышающие максимальный предел веса, обязаны заплатить взнос для завершения маршрута транспортировки.

Ознакомившись с Приказом, члены АЕБ пришли к выводу, что эти ограничения затрагивают все ключевые федеральные и региональные трассы, по которым осуществляется основная часть перевозок. При этом, во многих случаях, как и в 2011 г., мы имеем дело с уровнем предельной нагрузки. Если учесть предусмотренную компенсацию за его превышение, перевозки становятся экономически нецелесообразными.

Кроме уже увеличенных в 2011 г. тарифов, в 2012 г. в соответствующих регионах было дано разрешение принять плавающий график, учитывая как точный месяц вступления данного приказа в силу, так и максимальный вес и сборы в случае превышения допустимого предела веса транспортным средством.

В связи с данным приказом в 2011 и 2012 гг. АЕБ направила письма в соответствующие органы государственной власти, четко изложив причины нецелесообразности применения в данный момент альтернативных систем транспортировки. Причины включают стоимость транспортировки, инфраструктурные ограничения, повышенные сроки доставки и сохранность груза. Ассоциация призывала к конструктивному диалогу с ведущими представителями европейского бизнеса в России, как к одному из методов успешного решения данного вопроса.

АЕБ считает, что затягивание поисков эффективного решения текущей проблемы не только препятствует развитию компаний, работающих в настоящее время в России, но и отрицательно влияет на инвестиционный климат в стране.

"Подобные ограничения вводятся уже не первый год. В 2011 году АЕБ обратилась в Министерство транспорта по данному вопросу, доведя до его сведения проблемы, связанные с подобными ограничениями. АЕБ предложила организовать и провести открытое обсуждение во избежание возможных негативных последствий.

На встрече с Министерством транспорта в феврале 2012 года, АЕБ выразила озабоченность своих компаний-членов, отметив, что вводимые ограничения делают перевозки автомобильным транспортом в указанный период практически невозможными. Мы искренне надеемся, что взаимовыгодное решение будет достигнуто как можно скорее", – заявил Райнер Хартманн, председатель Правления, Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ).

"Устанавливаемые ограничения нагрузки на ось и тарифы для получения разрешений на перевозку в период действия ограничений носят запретительный характер, делают перевозки экономически нецелесообразными, приводят к вынужденной остановке непрерывных производств в условиях отсутствия эффективных транспортных альтернатив. Экономический рост и функционирование современных производств, в том числе в рамках государственных программ, не должны становиться заложниками несовершенной транспортной инфраструктуры и недостатка усилий, направляемых на ее развитие и модернизацию", – считает Дмитрий Чельцов, председатель Комитета АЕБ по транспорту и таможне.

«Члены Комитета автопроизводителей очень обеспокоены негативным влиянием на бизнес сезонных ограничений нагрузки на ось. Данные ограничения не только существенно ограничат поставку новых автомобилей и запасных частей нашим потребителям, но и повлияют на производство новых автомобилей в важный для российского автомобильного рынка период. Автомобильная промышленность осуществила значительные инвестиции в российскую экономику, и в настоящее время мы наблюдаем значительные угрозы для развития бизнеса в течение последующих двух месяцев. Это окажет влияние на финансовые показатели всех компаний, а также на их юридические обязательства по поставке клиентам автомобилей и запасных частей, необходимых для обеспечения их мобильности. Признавая необходимость проведения ремонта дорожного покрытия в этом сезоне, необходимо подчеркнуть, что широкомасштабное применение данных ограничений отрицательно влияет на наш бизнес и нашу способность удовлетворять нужды клиентов», – говорит Дэвид Томас, председатель Комитета автопроизводителей АЕБ и член Правления АЕБ.

"Нынешняя ситуация имеет определенное влияние на сезонность продаж для большинства производителей. Это может привести к перераспределению продаж в другие периоды года. Существуют также опасность дополнительных расходов для всех дистрибьюторов, отсутствие товаров в период спроса, снижение предложения, что негативно скажется на конечном потре-

бителе", – считает Антонио Линарес, член правления АЕБ.

«В рамках обсуждения ограничений, вводимых «Правилами перевозок грузов автомобильным транспортом» в отношении нагрузок на ось, мы считаем необходимым поднять вопрос о существующих противоречиях в действующем законодательстве, регулирующем предельно допустимые осевые нагрузки колесных транспортных средств. Разрешенные массы транспортных средств и допустимые нагрузки на оси по «Правилам перевозок грузов автомобильным транспортом» (в ред. Постановления Правительства РФ от 30.12.2011 N 1208) ниже, чем эти же параметры, разрешенные российским техническим регламентом «О безопасности колесных транспортных средств». Кроме того, в «Правилах перевозок грузов автомобильным транспортом» нет разделения допустимой нагрузки на ведущую и ведомую ось.

Так, например, при расстоянии между осями тележки от 1300 мм до 1350 мм включительно, допустимая осевая нагрузка, в соответствии с техническим регламентом «О безопасности колесных транспортных средств» составляет 9 тонн и при этом – только 7 тонн в соответствии с «Правилами перевозок грузов автомобильным транспортом». В результате, к максимально разрешенным нагрузкам предъявляются разные требования, в зависимости от того, каким законодательным актом руководствуются те или иные ведомства, что негативно сказывается на условиях ведения бизнеса», – говорит Андрей Чурсин, и. о. председателя Комитета производителей коммерческого транспорта АЕБ.

«АЕБ неоднократно обращалась к соответствующим представителям государства с просьбой разрешить данную проблему. Ассоциация продолжит концентрировать все свои усилия в поисках конструктивного решения, выгодного для всех заинтересованных сторон. АЕБ уже предоставила соответствующим государственным органам информацию о дорогах, наиболее часто используемых во время транспортировки. Информация была предоставлена на основании данных, собранных приблизительно 20 крупными зарубежными компаниями, присутствующих на российском рынке», – сказал Франк Шауфф, генеральный директор АЕБ.

(Пресс-служба Ассоциации Европейского Бизнеса)

ТИХВИНСКИЙ ВАГОНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД ПРОШЕЛ МЕЖДУНАРОДНУЮ СЕРТИФИКАЦИЮ

В рамках проекта разработки и внедрения системы менеджмента бизнеса на основе международного стандарта железнодорожной промышленности IRIS на Тихвинском ВСЗ прошел сертификационный аудит на соответствие требованиям стандарта по управлению качеством ISO 9001:2008.

По итогам проведенной международным сертификационным органом DQS GmbH проверки, Тихвинский вагоностроительный завод получил сертификат соответствия действующей на предприятии системы менеджмента качества требованиям стандарта ISO 9001:2008 в области производства, продажи, поставки и технического обслуживания современного подвижного состава для железных дорог. Вместе с сертификатом DQS Тихвинский ВСЗ получил сертификат единого образца крупнейшей международной сети сертификации IQNet, объединяющей более 30 ведущих органов по сертификации в мире.

Аудиторы отметили высокий уровень автоматизации предприятия, применение передовых информационных систем и высокопрофессиональ-

ООО «Рифер-Сервис»
Ремонт и техническое обслуживание морских рефрижераторных контейнеров

«Мы знаем рефы от А до Я»

- Продажа морских рефрижераторных контейнеров,
- Сервис, пред- и послепродажная подготовка рефконтейнеров,
- Ремонт, гарантийное обслуживание холодильных машин контейнеров.

Телефон: +7(495) 649-49-88
Моб.тел. +7(963) 750-48-88
Адрес: Москва, Открытое ш. 14 Б
Эл. почта: reefer-service@mail.ru
Сайт: www.reefer-service.ru

12 лет успешного надежного ремонта

ный персонал, совместно позволяющие гарантировать стабильно высокое качество изготавливаемой продукции.

Получение сертификата стало очередным этапом в построении интегрированной системы управления предприятием и подготовке к намеченному в 2013 году аудиту на соответствие требованиям отраслевого стандарта IRIS.

«Оценка экспертов DQS по итогам проведенного аудита показала эффективность создаваемой архитектуры управления бизнесом на предприятии. И первым шагом стало полноценное внедрение ERP-системы, благодаря которой, мы выстроили современный, информационный и операционный комплекс управления, соответствующий ведущим мировым практикам», – отметил исполнительный директор ЗАО «ТВСЗ» Олег Меньшиков.

Генеральный директор DQS-UL Russia Михаил Залунаев, в свою очередь, высоко оценил уровень внедрения систем менеджмента на ТВСЗ. «Это уникальный проект для сегодняшней России, созданный с нуля. Большая редкость, особенно в сфере машиностроения, увидеть предприятие, использующее такие современные технологии, оборудование и опыт управления. А самое главное, это, конечно же, люди. На заводе собралась уникальная команда менеджмента, обладающая опытом как западных, так и российских предприятий. После проведения аудита, бесед со специалистами, мы уверены, что предприятие успешно преодолет все трудности, связанные с запуском нового производства и оправдает ожидания своих потребителей по выпуску высококачественной, инновационной продукции».

(Пресс-служба компании)

ЛИТЬЯ ПО-ПРЕЖНЕМУ НЕ ХВАТАЕТ

В I квартале 2012 года все вагоноремонтные предприятия в той или иной степени испытывали дефицит крупного вагонного литья, а порой и других запасных частей. Этот фактор становится одной из причин длительного простоя грузовых вагонов всех форм собственности в ожидании ремонта.

С 2012-го вагоноремонтные компании – дочерние общества ОАО "РЖД" централизованно снабжаются материально-техническими ресурсами через ОАО «Торговый дом РЖД». Оно заключает прямые договоры на поставку крупного литья с отечественными и зарубежными производителями, в том числе украинскими и китайскими. Закупки осуществляются по коммерческим ценам, сложившимся на рынке.

Однако потребности депо в вагонном литье обеспечены далеко не полностью: например, по ВРК-1 – в среднем на 25%. Это обстоятельство негативно сказывается на загрузке предприятий. Так, по итогам работы за январь – февраль 2012 года мощности компании были загружены примерно на 98% при плане в 104%.

В депо ВРК-2, по данным на 15 марта 2012-го, дефицит рам боковых составлял более 10 тыс. шт., балок наддрессорных – свыше 3,5 тыс. При этом годовая потребность компании оценивается в 40 тыс. и 16 тыс. шт. соответственно. "Принимая во внимание экономическую целесообразность, мы ориентированы на увеличение доли применения в ремонте материалов повторного использования, в том числе ремонтпригодных запасных частей, образовавшихся в результате разделки грузовых вагонов", – рассказывает генеральный директор ОАО "ВРК-2" Михаил Сапетов.

С января по март 2012-го крупное вагонное литье на предприятия ВРК-2 поставлялось с ООО "Промтрактор-Промлит" (г. Чебоксары) и ООО "ПК "Бежицкий сталелитейный завод" (г. Брянск). В конце февраля отправлена первая в нынешнем году партия импортной продукции производства "Ружоуская Компания Тианруй" (КНР, г. Ружоу). Китайское литье начало поступать в адрес Екатеринбургского и Хабаровского филиалов ВРК-2, где организовано проведение входного контроля и дальнейшее перераспределение внутри компании. С учетом решения по возврату сертификата соответствия ПАО "Кременчугский сталелитейный завод" (Украина) возобновляется отгрузка деталей крупного вагонного литья этого производителя.

При расчетной потребности ВРК-3 на I квартал 2012 года в 1,5 тыс. вагонокомплектов по причине отсутствия данной продукции согласовано было только 700, сообщил генеральный директор ОАО "ВРК-3" Николай Воробьев. Всего за период с января по март 2012-го компания получала через Торговый дом РЖД вагонокомплекты ООО "Промтрактор-Промлит", Бежицкого сталелитейного завода, а также производства КНР.

Острая проблема с обеспечением производственного процесса крупным вагонным литьем сохраняется и на частных предприятиях. Главной причиной имеющейся ситуации заместитель генерального директора ООО "Новая вагоноремонтная компания" Вадим Михальчук считает олигополию заводов-изготовителей, которые предпочитают получать сверхприбыль за счет сложившегося дефицита и не пускать импортных производителей. "Если в 2009 году можно было напрямую на заводе закупить литье в любом количестве по цене 22–25 тыс. руб., то в настоящее время заводы на наши запросы не отвечают, а перекупщики предлагают новое литье по цене от 120 тыс. руб. В результате из-за отсутствия

рыночных механизмов регулирования на рынке литья страдает собственник вагона", – сетует В. Михальчук.

При этом, по его оценкам, сжимается и рынок бывшего в эксплуатации литья. "Раньше его наличие значительно удешевляло стоимость планового ремонта, но после передачи парка РЖД в дочерние компании руководство последних установило жесткий контроль за сроком службы подвижного состава, что привело к снижению количества вагонов, подлежащих разделке в металлолом, и, как следствие, сокращению литья на вторичном рынке", – объясняет эксперт.

Собственникам по-прежнему приходится самим разыскивать литье, что затягивает срок ремонта вагонов. По словам генерального директора ОАО "Новая перевозочная компания" (входит в группу Globaltrans) Валерия Шпакова, в ремонте, связанном с неисправностью боковых рам или надрессорных балок, вагон простаивает в среднем в полтора-два раза дольше, чем при других неисправностях. Чтобы время ожидания свести к минимуму, НПК вынуждена самостоятельно организовывать поставки запасных частей.

В НП операторов железнодорожного подвижного состава (ОЖДПС) были зафиксированы случаи простоя вагонов в ремонте до трех месяцев по причине отсутствия литья. "Цена реализуемого литья крайне высока (российское и украинское продается по 140 тыс. руб., китайское – по 110 тыс.), но даже и его в подавляющем большинстве случаев в депо ВРК – дочерних обществ РЖД недостаточно. В то же время для вагонов РЖД и его дочерних структур литье там всегда находится", – отмечает председатель ОЖДПС Ольга Лукьянова. По ее словам, в частных депо литье чаще есть, хотя цена все равно высока (к примеру, литье 1980-х гг. стоит от 60 до 70 тыс. руб.).

По мнению экспертов, острый дефицит литья рынок ощущает в связи с массовыми ограничениями, вводимыми в последние годы, а также работами по замене некачественных боковых рам тележек грузовых вагонов. Это и приводит к неоправданно высоким ценам на данную продукцию (более чем шестикратный рост по сравнению с 2008 г.).

Приходится констатировать, что дефицит литья и других запасных частей стал одной из причин увеличения срока ремонта, предусмотренного договорами вагоноремонтных предприятий. Так, если в 2007 году средний простой одного вагона в деповском ремонте составлял 4 суток, то в 2011-м – уже почти 7. Технический директор ООО "Фирма "Трансгарант" Игорь Тягунов предлагает внести в договоры на плановые и текущие виды ремонта в качестве обязанности ремонтных предприятий письменное оповещение собственника вагонов об отсутствии запасных частей. "Это позволит нам заблаговременно до-

ставить запасные части в депо или сделать корректировку плана – направить вагоны в те депо, где запасные части есть в наличии. Сейчас же собственник узнает о забраковке только тогда, когда вагон уже находится в ремонте. И из-за отсутствия запчастей в депо приходится самостоятельно искать и закупать детали, доставлять их к нужному месту. Естественно, все это сказывается на сроках", – резюмирует эксперт.

*(Пресс-служба концерна «Тракторные заводы»
со ссылкой на РЖД-Партнер.ru,
www.rzd-partner.ru)*

МОЩНОСТИ ПО ВЫПУСКУ ВАГОННОГО ЛИТЬЯ В РОССИИ ВЫРАСТУТ НА 40%

Мощности по производству вагонного литья в России в 2012 году могут увеличиться на 40%, до 102,5 тыс. комплектов в год. Об этом сообщает корпоративное телевидение ОАО "Российские железные дороги" (РЖД), передает "Интерфакс-Украина".

"Это позволит (российским производителям) контролировать качество литья и оставаться независимыми от импорта: некачественная продукция привела к ряду серьезных аварий на магистралях, что заставило железнодорожников отказаться от поставок украинской продукции и начать работу с китайскими производителями", напоминает телеканал.

В частности, "Уралвагонзавод" увеличит выпуск литья почти на 15% с 20 тыс. почти до 24 тыс. вагонокомплектов. Тихвинский вагоностроительный завод (Ленинградская обл., актив группы "Ист") запускает литейное производство с плановой мощностью 90 тыс. тонн среднего и крупного литья (как для собственных нужд, так и для рынка). Компания "ВКМ-Сталь", входящая в ОАО "Русская корпорация транспортного машиностроения" группы "Русские машины", готовится запустить новый литейный цех мощностью до 12 тыс. вагонокомплектов ежегодно.

Ранее старший вице-президент РЖД Валентин Гапанович прогнозировал, что дефицит вагонного литья в РФ будет ликвидирован к 2012 г. В числе других новых литейных производств топ-менеджер называл чебоксарский "Промтрактор-Промлит" (актив концерна "Тракторные заводы"), который, согласно его сайту, будет способен производить около 140 тыс. тонн литья и отливок. "Алтайвагон" (завод группы "СДС") может изготавливать до 40 тонн литья. "Трансмашхолдинг" вложил 134 млн. рублей, создав на Бежицком сталелитейном заводе (БСЗ) в Брянске новый литейный участок мощностью до 10 тыс. тонн

Более 20 лет
успешной работы в
контейнерном бизнесе



Железнодорожные контейнерные терминалы:

- прием и отправление грузов в 20-ти и 40-ка футовых контейнерах с собственных контейнерных терминалов в Москве (терминал «Экодор») и в городе Подольске Московской области (терминал «Подольск»)
- полный комплекс услуг по терминальной обработке грузов, прибывающих и отправляемых в контейнерах
- прием, обработка, отправление организованных формирований (в т.ч. полносоставных контейнерных поездов) по расписанию

Услуги контейнерного депо:

- терминальная обработка порожних контейнеров
- хранение, ремонт и проведение освидетельствования 20-ти и 40-ка футовых контейнеров в собственном контейнерном депо, расположенном на терминале «Подольск»

Комплексные услуги:

- транспортно – экспедиторская деятельность
- собственный парк контейнеровозов
- складские услуги
- надежные партнерские отношения с ведущими российскими и мировыми компаниями, работающими на рынке контейнерных перевозок

Таможенные услуги и ВЭД:

- прием и отправление внешнеторговых грузов в крупнотоннажных контейнерах
- услуги СВХ и таможенных брокеров

129343, г. Москва, пр-д Серебрякова, д. 2, стр.1

<http://www.ecodor.ru>

e-mail: info@ecodor.ru

тел.: +7 (499) 187-78-18, 187-78-27

факс: +7 (499) 187-78-22



Реклама

мелкого стального литья в год. До этого БСЗ был способен выпускать до 59 тыс. тонн литья в год.

Как сообщалось ранее, дефицит литья в РФ спровоцировал отложенный спрос на грузовые вагоны, наблюдавшийся в стране из-за кризисного сокращения железнодорожных перевозок в конце 2008-2009 году. Кроме того, недостаток комплектующих подстегивает их активная скупка рядом крупных финансовых структур, в том числе подконтрольных государству. Из-за этого в правительственных структурах даже был поднят вопрос о временной отмене ограничений на ввоз крупно- и среднегабаритных литых деталей для грузовых вагонов, а также самого нового подвижного состава. При этом РЖД в 2011 г. уже начали поставки литья с китайского завода в Ружоу через ОАО "Торговый дом РЖД".

(Пресс-служба концерна «Тракторные заводы» со ссылкой на Укррудпром, <http://www.ukrrudprom.ua/>)

ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ «ТРАНСРОССИЯ» – ВЕДУЩАЯ БИЗНЕС- ПЛОЩАДКА ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ

С 24 по 27 апреля 2012 года в Москве, в ЦВК «Экспоцентр» состоится 17-я Международная выставка и конференция по транспорту и логистике «ТрансРоссия». Организатором этого мероприятия является Группа компаний ITE, занимающая лидирующие позиции на российском рынке выставочных услуг.

В приветствии, направленном участникам и гостям выставки, министр транспорта Российской Федерации Игорь Левитин отметил, что «ТрансРоссия» – это выставка логистики и главная площадка, на которой обсуждаются самые актуальные проблемы развития российской транспортной системы, разрабатываются новые информационные системы взаимодействия различных видов транспорта, направленные на успешное решение вопросов логистики на глобальном рынке транспортно-логистических услуг.

В этом году в «ТрансРоссии» принимают участие более 500 компаний из 27 стран мира, среди участников выставки – лидеры отрасли: Deutsche Bahn, Port of Hamburg, Port of Rotterdam, ZSSK Cargo (Slovakian Railways), CD Cargo Czech National Railways, Rhenus, Bremenports, Liebherr, Nurminem Logistics, Transfennica, PKP Cargo, Trade Trans, «Российские Железные Дороги», «Русглотранс», «Первая Грузовая компания», UCL Holding, «Уралвагонзавод», ГК «Н-Транс», ГК «Феско», «ТрансКонтейнер», ДВТГ, «Евросиб»,

«Совфрахт», Новороссийский Морской Торговый Порт, Камчатское Морское Пароходство, Порт Усть-Луга, Порт Бронка, «Скиф-Карго», «ЛСМ Групп», «Аривист», «Национальная Контейнерная компания», «Кюне+Нагель» и другие.

11 стран представлены национальными павильонами – это Беларусь, Бельгия, Германия, Казахстан, Латвия, Литва, Нидерланды, Украина, Финляндия, Чехия и Эстония. Впервые с отдельной экспозицией выступят порты Франции.

По предварительным данным, площадь выставки по сравнению с 2011 годом увеличилась на 10 % и превышает 17 тысяч кв.м.

В 2012 году на выставке выделены следующие тематические разделы:

- Транспортные услуги
- Сопутствующие услуги
- Логистический сервис
- Транспортная инфраструктура
- Технические средства
- Финансовые услуги
- Информационные технологии
- Таможенные услуги

Генеральным спонсором выставки «ТрансРоссия» в 2012 году является компания «Пласке». Официальный спонсор – ОАО НПК «Уралвагонзавод».

Деловая программа

Выставку сопровождает насыщенная деловая программа. В этом году 17-я международная конференция по транспорту и логистике «ТрансРоссия» будет проходить в более интенсивном формате в течение первых двух дней работы выставки, 24 и 25 апреля. Ключевые российские и иностранные эксперты обсудят последние тенденции развития международного сотрудничества в сфере транспорта, а также вопросы модернизации российской транспортной системы. Среди ключевых тем – вступление России в ВТО в аспекте влияния на транспортно-логистическую отрасль, взаимодействие Балтийских стран с транспортными системами евразийского региона, транспортные проекты на маршрутах Европа-Азия, развитие транспортной инфраструктуры, проекты государственно-частного партнерства в транспортной отрасли и многие другие.

В первый день, 24 апреля, конференция откроется пленарным заседанием, которое будет посвящено вопросам международного сотрудничества в сфере транспорта, развитию транспортного комплекса России и перспективам транспортной отрасли в свете вступления России в ВТО. С докладами выступят руководители транспортных ведомств, и отраслевых ассоциаций России и стран Восточной Европы: заместитель Министра транспорта Российской Федерации Сергей Аристов, вице-канцлер Эстонии Эро Пярмяе, государственный секретарь

Министерства сообщения Латвийской Республики Анриис Матисс, вице-министр транспорта и коммуникаций Литовской Республики Арунас Штарас, заместитель министра транспорта, строительства и водного хозяйства Республики Польша Войчех Янковски, президент НП «Гильдия Экспедиторов» Семен Резер, первый вице-президент ОАО «РЖД» Вадим Морозов и другие спикеры.

Второй день конференции будет посвящён морским и железнодорожным перевозкам, логистике и управлению цепями поставок и новым правилам в таможенном законодательстве и практике таможенного оформления грузов. Соорганизаторами заседаний выступают Гильдия экспедиторов России, Ассоциация Европейского Бизнеса, BaltMarketConsult, ФКУ «Ространсмордернизация».

Главное нововведение программы конференции «ТрансРоссия 2012» – серия переговоров грузовладельцев и грузоперевозчиков. Среди участников – «БАСФ Строительные системы», «Меркурий Металл Групп», «Ростсельмаш», «Бондюэль Кубань», «Альбатрос Си Фуд», Nissan, DeLonghi, PepsiCo Холдингс, «Вимм-Билль-Данн», «Группа «Магнезит» и другие.

Специалисты могут посетить выставку бесплатно, получив электронный билет на сайте www.transrussia.ru.

Выставка проходит при поддержке Министерства транспорта Российской Федерации, Комитета Государственной Думы Российской Федерации по транспорту, Правительства Москвы, Гильдии экспедиторов России, Ассоциации российских экспедиторов, ОАО «Российские железные дороги», Федерального агентства морского и речного транспорта Российской Федерации, Международной Федерации Экспедиторских Ассоциаций (FIATA).

(ITE Moscow)

СИСТЕМА ЭТРАН ОФОРМЛЯЕТ ДОГОВОРЫ НА 106 000 ВАГОНОВ ОАО «ВГК»

106 000 вагонов Второй грузовой компании переданы под автоматизированное управление системы ЭТРАН ОАО «РЖД». IT-поддержку проекта осуществила компания «ИнтэлЛекс».

Отставание нормативно-правовой базы от реально сложившейся ситуации на рынке грузовых железнодорожных перевозок в последнее время привело к существенным трудностям в сфере управления вагонным парком. Для того чтобы повысить эффективность управления вагонами, в начале года, в соответствии с Постановлени-

ем Правительства Российской Федерации от 20 декабря 2011 г. № 1051 «О порядке привлечения открытым акционерным обществом «Российские железные дороги» железнодорожного подвижного состава для перевозок грузов и об установлении особого порядка ценообразования на перевозки грузов в указанном подвижном составе», ОАО «ВГК» временно передало ОАО «РЖД» функции по управлению парком полувагонов. Проект получил название «Вагоны собственные привлеченные» (ВСП).

IT-поддержку проекта осуществила компания «ИнтэлЛекс» – разработчик системы ЭТРАН. Для собственных привлеченных вагонов в системе ЭТРАН были созданы модули расчета и начисления провозных платежей, оформления перевозочных документов, планирования перевозок и ведения аналитики по парку ВСП. Для ускорения процесса оформления документов добавлена специализированная тарифная отметка 72 – «Перевозка груза в собственных привлеченных вагонах».

Учитывая тот факт, что проект ВСП распространяется только на перевозки по территории Российской Федерации, также был реализован автоматический перевод вагона из парка ВСП в агентский договор с ОАО «ВГК» при экспорте и перевод вагона из агентского договора ОАО «ВГК» в парк ВСП при импорте.

Планирование перевозок в парке ВСП осуществляется по заказам на предоставление вагонов, аналогично агентским договорам. Расчет и начисление провозных платежей осуществляется по специально определенному Правительством РФ преysкуранту. Процесс начисления и выставления арендных платежей автоматизирован.

В настоящее время в системе ЭТРАН оформляются документы на весь парк ВГК, курсирующий по территории Российской Федерации, что составляет порядка 106 000 вагонов.

«Подводя итог, мы можем с уверенностью говорить об очень высоком уровне автоматизации проекта ВСП. Система ЭТРАН взяла на себя всю работу по ведению договорных отношений по этим вагонам. Агенты СФТО были избавлены от ввода дополнительного объема информации при оформлении перевозочных документов ВСП. Кроме того, традиционно, в системе был реализован учет перевозок, а также аналитика, призванная показать заказчику все минусы и плюсы этого проекта», – прокомментировал результаты разработки начальник отдела разработки программного обеспечения ЗАО «ИнтэлЛекс» Николай Артамонов.

Напомним, что первый вагон ОАО «ВГК» в рамках проекта ВСП был оформлен в системе ЭТРАН 20 января 2012 года.

(Пресс-служба компании)

ANT TECHNOLOGIES Тестирует СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ГОЛОСОМ VOCOLLECT VOICE В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ LOGISTIC PLUS

ant Technologies – ведущий системный интегратор российского рынка ИТ-решений для логистики завершил пилотное внедрение системы управления голосом Voice-Directed Distribution на складе 3PL оператора «Логистик Плюс».

Логистическая компания «Логистик плюс» предоставляет услуги ответственного хранения, аренды склада и качественные 3PL услуги. В группу компаний входит ряд крупнейших дистрибуторов товаров FMCG в центральном регионе Украины. Компании эксклюзивно поставляют продукцию ведущих мировых производителей UNILEVER, L'OREAL, SC Johnson, Beiersdorf, BIC, APHECT, BENCKISER, GlaxoSmithKline в торговые сети Киева, Черкасы, Чернигова, Винницы, Житомира и области.

В условиях динамичного развития логистического направления компании «Логистик Плюс» и необходимости оптимизации процессов складского комплекса было принято решение о запуске пилотного проекта по тестированию голосовых технологий на складском комплексе класса «А», площадью 9000 кв.м.

ant Technologies с 2008 года предоставляет логистическому оператору услуги в области автоматизации процессов управления складом. Пилотный проект по развертыванию системы управления голосом Voice-Directed Distribution компании Vocollect стартовал 12 марта 2012 года и завершился 16 марта 2012. За несколько дней совместной работы специалисты ant Technologies и «Логистик Плюс» протестировали систему и обработали данные по выполнению складских операций. Тестирование проводилось на складе с длиной рабочего прохода – 74 м, количеством рабочих проходов – 9, количеством активных позиций в наборе – 420, продукция – бытовая химия, косметика, вид упаковки – картонный ящик, вес упаковки – от 0,5 до 15 кг, средний вес скомплектованной паллеты – 600 кг.

Проект состоял из двух этапов: первый – подготовительный, второй – тестирование. Во время начального этапа специалисты ant Technologies настроили и интегрировали голосовое решение с WMS-системой Logistic Vision Suite, а также провели обучение специалистов заказчика. Процесс обучения пользователей занял 4 часа, затем работники склада смогли полноценно работать.

Для определения эффективности проводился отбор с применением RF терминала + ручная тележка, RF терминал + электротележка и Pick

By Voice + электротележка и сравнение с нормативными (расчетными) показателями отбора.

Заказчиком были зафиксированы следующие данные отбора:

- RF терминал + ручная тележка: «Отборщик в некоторых ситуациях не укладывается в расчетное время: руки заняты, время тратит на ввод информации в RF терминал, тяжело передвигается со скомплектованной палетой. В сумме по рабочей смене потери времени 18,71%.»

- RF терминал + электротележка: «Отборщик отбирает быстрее расчетного времени. Руки заняты, время тратит на ввод информации в RF терминал. Экономия времени разная, в зависимости от сложности задания на отбор. В сумме по рабочей смене экономия времени при данном типе отбора составляет 11,11% от расчетного времени.»

- Pick By Voice + электротележка: «Отборщик отбирает быстрее расчетного времени. Руки свободны, нет затрат на ввод информации в RF терминал. Экономия времени разная, зависит от сложности задания на отбор. В сумме по рабочей смене экономия времени при данном типе отбора составляет 43,75% от расчетного времени и 29,99% от отбора «RF терминал + электротележка».

«Мы удовлетворены результатами пилотного проекта по развертыванию системы Vocollect Voice. Считаем целесообразным применение технологии Pick By Voice на нашем складе», – отметил Сергей Ступак, руководитель складского комплекса «Логистик плюс».

Осуществленное пилотное внедрение полностью подтвердило целесообразность применения голосовых технологий на складе. Благодаря внедрению голосовой системы Vocollect Voice скорость коробочного отбора работника склада выросла на 30%.

Эффективность голосовых решений складывается из-за отсутствия действий, связанных с использованием ТСД (необходимостью считывания информации с дисплея ТСД, сканирования ячейки/товара, освобождения рук, работы с клавиатурой ТСД). При голосовом взаимодействии с оператором работа строится на голосовых командах, которые предварительно записываются в систему. Программа идентифицирует голос оператора и затем переводит команды в формат данных.

Применение технологии управления голосом окупает расходы на внедрение системы. Сравнение затрат между организацией отбора методом сканирования и управления голосом показывают, что извлечь доход можно уже в конце первого года эксплуатации голосовой технологии, так как возврат вложенных средств происходит уже через 9 – 10 месяцев работы решения.

(Пресс-служба компании)

TRANSCASPIAN

11-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
"ТРАНСПОРТ, ТРАНЗИТ И ЛОГИСТИКА"



TRANSCASPIAN

13-15 ИЮНЯ 2012
БАКУ, АЗЕРБАЙДЖАН

www.transcaspien.az



Организаторы



Тел.: +994 12 404 10 00
Факс: +994 12 404 10 01
E-mail: transport@iteca.az

Место проведения



www.facebook.com/TransCaspian

ПРИБЫЛЬ КОНЦЕРНА JUNGHEINRICH В 2011 ГОДУ ВЫРОСЛА НА 49%

В 2011 году компания «Jungheinrich AG» продолжила свой курс на увеличение прибыли и завершила финансовый год интенсивным ростом притока заказов, оборота и финансовых результатов. На фоне общей стабильной ситуации в сфере интралогистики объем реализации средств наземного транспорта увеличился на 23% в мировом масштабе и на 24% – на ключевых рынках Jungheinrich в Европе.

В рамках концерна количество поступивших заказов от новых клиентов увеличилось на 21% и составило 78,7 тысяч погрузчиков (в предыдущем году – 64,9 тысяч единиц техники). Показатель роста притока заказов во всех сферах деятельности компании возрос по сравнению с предыдущим годом на 13% и составил 2 178 млн. евро (в предыдущем году – 1 924 млн. евро). Существенный рост новых заказов повлек за собой увеличение объема производства в 2011 году на 25%, что составило 75,7 тысяч погрузчиков (в предыдущем году – 60,4 тысяч единиц). При этом показатели объема производства концерна Jungheinrich оказались на 9% ниже максимального уровня, достигнутого в 2007 году. Объем заказов по новым контрактам в течение года значительно увеличился и на 31 декабря 2011 года составил 329 млн. евро (в предыдущем году – 281 млн. евро).

Оборот концерна вырос в отчетном 2011 году почти на 17% и составил 2 116 млн. евро (данные за предыдущий год: 1 816 млн. евро), в том числе, оборот по новым контрактам, увеличившийся примерно на 24%. В расширении оборота были задействованы все регионы. Оборот по сделкам на внутреннем рынке возрос по сравнению с предыдущим годом на 16% и составил 571 млн. евро (за предыдущий год – 493 млн. евро). Внешнеторговый оборот вырос немного больше (на 17%) и составил 1 545 млн. евро (в предыдущем году – 1 323 млн. евро). Доля продаж за пределами Германии составила, как и в предыдущем году, около 73%.

«Наша компания вернулась на прежний уровень оборота и доходов и завершила 2011 финансовый год с рекордными результатами», – подвел итог Председатель совета директоров компании Ханс-Георг Фрай на годовой пресс-конференции 29 марта 2012 года в Гамбурге. За отчетный период была получена операционная прибыль в размере 146 млн. евро (в предыдущем году – 98 млн. евро), таким образом, прирост составил 49%. Рентабельность по операционной прибыли повысилась до 6,9% (против

5,4% за предыдущий год) и тем самым лишь немного отстала от наилучшего показателя в 7,0 % за 2007 год. Доходность инвестированного капитала значительно возросла – до 26,2 % против 22,7% за предыдущий год. Прибыль после налогообложения повысилась на 24 млн. евро и составила 106 млн. евро (82 млн. евро в 2010 году).

На 31 декабря 2011 года общий штат концерна составил 10 711 сотрудников (в 2010 году штат составлял 10 138 человек), из них 5 786 за пределами Германии (5 477 человек в 2010 году) и 4 925 внутри страны (4 661 сотрудник в 2010). Таким образом, за истекший финансовый год кадровый состав увеличился на 573 человека, из них 264 – в Германии. Преобладающее большинство из вновь нанятого персонала приходится на дочерние сбытовые компании. Заводы в Мосбурге и Нордерштедте демонстрируют устойчивое развитие. В регионе-метрополии Гамбурге в компании Jungheinrich заняты в настоящее время около 2 230 сотрудников, из них 1 300 – на производстве в Нордерштедте.

Расходы концерна на научные исследования и разработки в истекшем финансовом году сохранялись на высоком уровне, составив 38 млн. евро (а предыдущий год – 36 млн. евро). Впервые в отчетном году было начато применение литий-ионных аккумуляторных батарей, изучавшихся в последние годы в качестве возможных накопителей энергии будущего в серийном производстве. Размер инвестиций в основные средства и нематериальные активы возрос в 2011 году на 19 млн. евро и составил 52 млн. евро (в предыдущем году – 33 млн. евро). Ханс-Георг Фрай прокомментировал рост инвестиций: «Данный подъем демонстрирует, что наша инвестиционная деятельность направлена на рост и формирование будущего». В 2011 году было сделано два крупных вложения капитала – строительство нового центра запасных частей в Кальтенкирхене (объем финансирования проекта составил около 35 млн. евро), а также строительство нового завода в Китае (Кингпу, Шанхай – около 15 млн. евро), что обеспечит более эффективное снабжение региона Центральной Азии необходимой для данного региона продукцией. Принятое в начале 2012 года решение о строительстве нового завода по производству складской и логистической техники неподалеку от прежнего производства в Мосбурге (Бавария) с объемом финансирования проекта около 40 млн. евро также соответствует девизу нынешнего года – «Investing in the Future» («Инвестирование в будущее»). Все три инвестиционных объекта должны быть введены в эксплуатацию в 2013 году.

Для компании «Jungheinrich» начало нового года оказалось успешным: объем поступающих заказов во всех сферах деятельности увеличился за первые два месяца 2012 года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 14% и составил 380 млн. евро (333 млн. в предыдущем году). Объем заказов по новым контрактам увеличился за тот же период на 13 % и составил 371 млн. евро. В конце февраля 2012 года общий оборот составил 328 млн. евро и превысил тем самым на 18 % показатель предыдущего года – 279 млн. евро.

Несмотря на заметное ухудшение экономической ситуации (особенно в Европе), в отрасли производства напольных транспортных средств в текущем году должна в целом сохраняться стабильность с вероятностью умеренного роста – после интенсивного развития в предыдущем году возможно ощутимое снижение динамики рынка.

«В связи с предполагаемым ростом рынка и, как следствие, динамики деловой активности в первые недели текущего года мы ожидаем, что объем поступающих заказов будет варьироваться в пределах от 2,0 до 2,1 млрд. евро, и оборот концерна будет соответствующим. При этом большой объем заказов в начале года и возможный рост должны благотворно повлиять на увеличение оборота. Не исключено, что вопреки данной оценке (в частности, в связи с европейским долговым кризисом) может произойти явный спад рынка. В этом случае наша компания – как производитель полного ассортимента продукции и предприятие, работающее в сфере интралогистики, а также благодаря тому, что значительную долю ее деятельности составляет сервисное обслуживание, – в состоянии с успехом преодолеть кризисную рыночную ситуацию, задействовав более эффективные и гибкие структуры управления, сбыта и производства», – сообщил Ханс-Георг Фрай.

(Пресс-служба компании)

ГРУППА GEFCO: ГОД УВЕРЕННОГО РОСТА

Группа GEFCO, лидер в области автомобильной и промышленной логистики, объявила результаты финансовой деятельности за 2011 г. Так, оборот компании вырос на 12,9% по сравнению с показателем предыдущего периода и составил €3,782 млн. Операционная прибыль достигла рекордной отметки в €223 млн., что составляет 5,9% от оборота. Открытие новых филиалов в контексте стратегии глобального

роста компании позволило существенно расширить клиентский портфель во всех промышленных секторах.

В период экономического кризиса и геополитической нестабильности логистическому оператору удалось не только сохранить прибыльность, но и успешно реализовать планы роста и развития на международных рынках с фокусом на трех основных направлениях – внешняя логистика для автомобильной промышленности, внутренняя и международная логистика. Такие результаты стали возможны благодаря всеобщим усилиям, направленным на оптимизацию операционных и накладных расходов, а также увеличению объема продаж на ключевых рынках.

Диверсифицированный портфель услуг

Опыт, накопленный за годы работы в области автомобильной логистики, вывел группу GEFCO в число лидеров международного рынка с наиболее сильными позициями и широко диверсифицированным портфелем логистических продуктов и услуг для клиентов целого ряда секторов, включая аэрокосмическую промышленность, оборудование и товары промышленного назначения, сектор специализированной розничной торговли. В 2011 г. оборот группы GEFCO в промышленном секторе (не учитывая проекты, реализованные для PSA Group) составил €1,450.5 млн., что на 19,2% больше по сравнению с результатами 2010 г.

Устойчивый рост

Диверсификация клиентского портфеля Группы сопровождается интенсивным международным ростом. Так, в минувшем году состоялось открытие двух новых филиалов в Болгарии и Казахстане, что поможет укрепить конкурентные позиции в условиях бурного развития международной торговли. Кроме того, GEFCO является эффективным логистическим партнером на местных рынках, в частности в Азии, Восточной Европе и Южной Америке.

Еще одним важным событием 2011 г. стало приобретение 70% акций итальянской Gruppo Mercurio – оператора, присутствующего на 5 континентах и специализирующегося в области логистики для автопрома. Данное приобретение будет способствовать развитию GEFCO в Азиатском регионе, особенно в Индии.

В 2011 г. высокие темпы роста группы GEFCO отмечены в Южной Америке (+15%), Центральной и Восточной Европе (+25%).

Планы развития

В ближайшее десятилетие группа GEFCO нацелена на дальнейшую реализацию стратегии органического роста и международного развития. 2012 год станет поворотным для компании, принимая во внимание заявление, сделанное в феврале концерном PSA Peugeot Citroën о намерении продать часть активов, включая GEFCO.

(Пресс-служба компании)

ГАМБУРГСКИЙ ПОРТ В 2011 ГОДУ

Гамбургский порт обработал в 2011 году 132,2 млн. тонн морских грузов различной номенклатуры, увеличение по сравнению с показателями предыдущего года составило 9,1%.

Контейнерооборот порта Гамбург за 2011 год составил 9 млн. TEU, что на 1,12 млн. TEU (+14,2%) больше прошлогоднего результата. Тем самым, Гамбург демонстрирует самый высокий прирост контейнерного потока в абсолютных цифрах среди контейнерных портов-хабов Северного моря и занимает второе место в рейтинге крупнейших контейнерных портов Европы, обогнав Антверпен.

Общий грузооборот порта достиг результата в 132,2 млн. тонн, что выше показателя прошлого года на 11 млн. тонн.

На годовой пресс-конференции, проведенной Объединением «Порт Гамбург Маркетинг», Клаудия Роллер, председатель правления Объединения, подвела итоги года. «Нас радует тот факт, что Гамбургский порт смог достичь незаурядных результатов, как в общем грузообороте, так и в сегменте перевалки контейнеров. Благодаря активному росту контейнерооборота в абсолютных цифрах, Гамбург вернул себе 1,3% доли рынка относительно портов-конкурентов»

Стабильная тенденция роста, наметившаяся в 2011 году, дает основания для благоприятных прогнозов дальнейшего роста грузооборота в следующем году.

«В 2012 году мы также рассчитываем на увеличение объемов грузоперевалки, однако, по сравнению с 2011 годом, рост все же замедлится, и составит более умеренную цифру прироста грузопотока. Благодаря уже существующим мощностям, хорошо развитой инфраструктуре, высокоэффективным портовым предприятиям, обслуживающим Гамбургский порт, некоторые из которых получили международные премии, Гамбург обладает отличными

возможностями для обработки растущих грузопотоков, как всегда, надежно, быстро и высококачественно. Осуществление проекта по углублению фарватеров верхнего и нижнего участков реки Эльбы будет способствовать укреплению позиции Гамбурга среди портов Северного моря в качестве наиболее привлекательного европейского порта-хаба для заходов судов-гигантов».

По прогнозам Международного Валютного Фонда, после прироста мировой торговли в 2011 году на 6,9%, в 2012 году произойдет замедление темпов роста и увеличение составит только 3,8%. Кроме того, при оценке перспектив роста мировой экономики, МВФ учитывает, что в 2012 году, в сфере реальной экономики государств Еврозоны наметится легкий спад из-за последствий долгового кризиса.

Благоприятный для порта Гамбург 2011 год в цифрах

За двенадцать месяцев 2011 года в Гамбурге было обработано 132,2 миллиона тонн грузов различной номенклатуры, увеличение по сравнению с показателями предыдущего года составило 9,1%.

В 2011 г. объем перевалки грузов на импорт, по данным Объединения «Порт Гамбург Маркетинг», вырос на 8,2% по сравнению с прошлым годом и составил 76,2 млн. тонн, в экспортном направлении было переработано 56 млн. тонн грузов, что соответствует увеличению на 10,3%.

В сегменте генеральных грузов перевалка составила 92,6 млн. тонн, +14,4%.

За двенадцать месяцев прошлого года самый крупный контейнерный порт Германии обработал 9 млн. TEU, что больше результатов прошлого года на 14,2% (в тоннах контейнерооборот составил 90,1 млн. тонн (+15%). На экспорт ушло 4,4 млн. TEU (+14,5%), импорт составил 4,6 млн. TEU (+13,8%).

Основными направлениями, которые способствуют росту контейнерных грузопотоков, являются страны региона Балтийского моря, Восточная Азия, а также северо- и южноамериканские направления.

Основным партнером Гамбурга по объемам перевозок морских контейнерных грузов остается Азия. Объем контейнерных перевозок между Гамбургом и азиатскими странами составил 5,2 млн. TEU (+8,8%), что на 419.000 TEU больше, чем в прошлом году. Отмечается высокий показатель контейнерных перевозок между портом Гамбург и США, в 2011 году их объем вырос на 81,6%. Таким образом, США занимают шестое место среди важнейших торговыми партнерами Гамбурга по объему контейнерных перевозок.

InterPORT

МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА

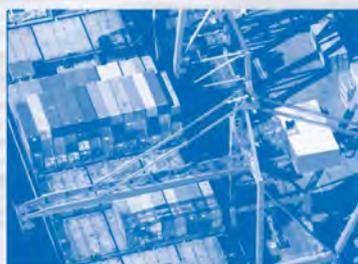


СТРОИТЕЛЬСТВО И
ЭКСПЛУАТАЦИЯ



7→9 ноября
2012

МОСКВА
ЦВК
«Экспоцентр»



При поддержке



РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

СТРОИТЕЛЬСТВО И ИНФРАСТРУКТУРА

- Морские и речные порты: проектирование, строительство, ремонт, реконструкция и обустройство
- Гидросооружения
- Машины и оборудование, технологии и материалы для строительства, ремонта и реконструкции гидросооружений
- Береговая инфраструктура морских и речных паромных комплексов
- Портовый сервис: снабжение и ремонт, сурвейеры, бункеровщики, стивидоры, портовые агенты

ЛОГИСТИКА

- Транспортная логистика
- Транспортно-экспедиторские услуги
- Интермодальные и мультимодальные перевозки
- Управление цепями поставок
- Технологии и оборудование для транспортировки, хранения и обработки грузов
- Системы безопасности транспортировки и хранения грузов

В РАМКАХ ВЫСТАВКИ СОСТОИТСЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

→ www.restec.ru/interport

 **РЕСТЭК®**
ВЫСТАВОЧНОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ

Тел: (812) 320-80-94,
E-mail: port@restec.ru

Морские контейнерные перевозки со странами региона Балтийского моря показали, благодаря темпам роста в 27%, хорошие результаты, и тем самым укрепили свои позиции по сравнению с грузопотоками в других направлениях. Тот факт, что морские перевозки фидерными судами продолжает показывать положительные тенденции для Гамбурга, иллюстрирован итогами контейнерных перевозок с Россией в 2011 году. Здесь, с объемом 596.000 TEU, порт Гамбург установил очередной рекорд прироста в 35,7%. Таким образом, Россия утвердилась на 2-ей позиции топ-рейтинга основных контейнерных торговых партнеров порта Гамбург, оставив позади себя Сингапур.

Грузооборот между Гамбургом и польскими портами региона Балтийского моря составил 238.000 TEU (+33,4%). Всего объем транзитного груза через Гамбург составил в 2011 году 3,3 млн. TEU. Гамбург по-прежнему остается основным фидерным портом для грузов в направлении Балтийского моря, и предлагает 150 фидерных отправок в неделю в направлении портов балтийского региона.

Перевалка конвенциональных генеральных грузов, к которым относятся также накатные грузы Ro-Ro, снизилась на 3,8% и составила 2,5 млн. тонн. Снижение произошло в основном за счет уменьшения импорта конвенционально перевозимых фруктов до 497.000 тонн (-17,8%). Импорт транспортных средств увеличился на 12,3% и составил 96.000 тонн, импорт металлов вырос на 26% до 185.000 тонн. В экспорте было обработано 1,4 млн. тонн, +2,5%. В основном это тяжеловесные грузы 543.000 тонн (-8%) и транспортные средства 517.000 тонн (+9,5%), а также железо и сталь (281.000 тонн, +17%).

Перевалка в сегменте массовых грузов составила 39,6 млн. тонн, -1,6%.

В импортном отношении было переработано на 0,5% больше насыпных, навалочных и наливных грузов, чем в прошлом году. Всего 30,1 млн. тонн. Наблюдается снижение объема импорта железной руды, до 8,8% (8,5 млн. тонн). Импорт угля увеличился на 12,6% и составил 6 млн. тонн, масличных культур составил 3 млн. тонн (+21%). Объем импорта сырой нефти снизился на 6,2% до 4,1 млн. тонн, объем импорта минеральных нефтяных продуктов увеличился на 2,1% до 4,8 млн. тонн.

В экспортном отношении было переработано на 7,8% меньше массовых грузов, чем в прошлом году (9,4 млн. тонн). Из них, экспорт удобрений составил 2,2 млн. тонн, +2,7%, зерна 1,5 млн. тонн (-35%). Объем экспорта наливных грузов, преимущественно нефтяных минеральных продуктов, снизился на 1,6% и составил 2,5 млн. тонн.

Увеличивается количество судозаходов гигантских судов в Гамбург.

«Все большее количество судов-гигантов совершает судозаходы в порт Гамбург. Уже сегодня, благодаря обширным инвестициям в расширение портовой инфраструктуры и развитие новых электронных систем, порт прекрасно подготовлен к перевалке растущих объемов морских грузов», подчеркивает Йенс Майер, директор Портовой Администрации Гамбурга, отвечающей за развитие портовой инфраструктуры.

Проект углубления фарватеров верхнего и нижнего участков реки Эльбы, в свете того факта, что только в 2011 году в Гамбург совершили судозаходы 894 гигантских судна, имеет важнейшее значение для портовой индустрии и зарубежных портовых клиентов.

Порт Гамбург тесно интегрирован в сеть мировых линейных судоходных коммуникаций. Он сосредотачивает на себе более сотни линейных сервисов и является выдающимся объектом транспортной инфраструктуры для всей немецкой экономики и внешней торговли, а так же играет важную внешнеторговую роль для всех своих европейских соседей. В порт Гамбург совершают судозаходы более 100 регулярных линейных сервисов. Среди них, двадцать шесть еженедельных контейнерных сервисов соединяют Гамбург с портами Дальнего Востока, девять сервисов работают на североамериканском и одиннадцать на южноамериканском маршруте, двадцать – на африканском. Пятьдесят фидерных сервисов обслуживают регионы Северного и Балтийского моря. В 2011 году в порту Гамбург появились одиннадцать новых линейных сервисов. Четыре из них работали в направлении стран Дальнего Востока, три в направлении портов Северной Америки, два сервиса обслуживали западноафриканское побережье, один сервис связывал Гамбург с Южной Америкой и один с индийским субконтинентом. Шесть линейных сервисов возобновили свою работу в направлении Балтийского моря. В 2012 году разные линейные судоходные компании объявили об объединении своих сервисов. Так, например, компании CMA CGM и MSC, а также SHKY – the Green Alliance и Evergreen Line объявили об открытии совместных линейных сервисов. А также судоходные альянсы, такие как Grand Alliance (Hapag Lloyd, NYK, OOCL) и New World Alliance (APL, MOL, HMM), объединили свои сервисы в рамках альянса G6. Как показывают первые изменения в работе линейных сервисов и планы компаний по их преобразованию, Порт Гамбург сохраняет роль ведущего европейского порта-хаба и готов идти в будущее вместе с растущей мировой торговлей.

(Представительство компании в Российской Федерации.)

2012 ГОД ПРОДОЛЖАЕТ БЫТЬ УСПЕШНЫМ ДЛЯ АВТОМОБИЛЬНОГО РЫНКА РФ

В марте 2012 российский автомобильный рынок вырос на 13% или на 28.974 штук проданных новых легковых и легких коммерческих автомобилей по сравнению с тем же периодом в 2011 году (данные Комитета автопроизводителей АЕБ).

Из десяти лидеров продаж по моделям среди новых легковых автомобильных марок все произведены на территории РФ.

За период январь-март 2012 г. российский автомобильный рынок вырос на 19% или на 96.007 штук проданных новых легковых и легких коммерческих автомобилей по сравнению с тем же периодом в 2011 года.

Комментирует Дэвид Томас, председатель Комитета автопроизводителей АЕБ:

«В марте рынок легковых и легких коммерческих автомобилей в России продолжает демонстрировать устойчивый рост, хотя на более

низком уровне, чем в первые два месяца 2012 года. Мы видим признаки нормализации рынка, связанной с сокращением запасов автомобилей, произведенных в 2011 г., и ростом поставок автомобилей, произведенных в 2012 г. Тем не менее, существуют значительные различия в годовом уровне роста в зависимости от марки автомобиля. Первый квартал 2011 года показывал уверенный рост. Таким образом, 19% роста в первом квартале 2012 года тоже является обнадеживающим. На данный момент Комитет автопроизводителей придерживается своего прогноза относительно объема рынка, который составит 2.8 млн. автомобилей в 2012 году, но в случае изменений, пересмотрит его в течение апреля, о чем объявит в пресс-релизе следующего месяца».

*(Пресс-служба Ассоциации
Европейского Бизнеса)*

CASPIAN DIALOGUE

25 АПРЕЛЯ МОСКВА
ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

ЦЕЛЬ ФОРУМА КОНСОЛИДАЦИЯ УСИЛИЙ ПО РАСШИРЕНИЮ ВЗАИМОВЫГОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

ГЛАВНОЕ МЕРОПРИЯТИЕ КАСПИЙСКОГО ДИАЛОГА
КАСПИЙСКИЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ФОРУМ
CASPIAN ENERGY FORUM 2012

THE MAIN EVENT ON CASPIAN DIALOGUE

GOAL OF THE FORUM EFFORTS CONSOLIDATION FOR EXPANSION OF MUTUALLY ADVANTAGEOUS COLLABORATION

WORLD TRADE CENTER
25 APRIL MOSCOW

ДИРЕКЦИЯ:

МОСКВА, 127540, КЕРАМИЧЕСКИЙ ПРОЕЗД, 49/1.
ТЕЛ./ФАКС: (499) 480-01-57, 480-01-90

E-MAIL: CEF2012@MAIL.RU

DIRECTION:

MOSCOW, 127540, KERAMICHESKIY PROEZZD, 49/1.
TEL./FAX: (499) 480-01-57, 480-01-90

WWW.ROS-CON.RU

ЭКСПОРТ ИЗ РОССИИ ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРОВ В ЯНВАРЕ–ФЕВРАЛЕ 2012 ГОДА

Наименование товара	Всего		Дальнее зарубежье		СНГ	
	тыс. тонн	млн. долл.	тыс. тонн	млн. долл.	тыс. тонн	млн. долл.
Всего:*	–	84304,3	–	72412,2	–	11892,1
Пшеница и меслин	1 824,4	465,8	1 808,9	462,3	15,5	3,5
Водка, дал 100% спирта	247 425,8	18,8	114141,0	10,2	133284,8	8,6
Фосфаты кальция	238,9	58,6	160,6	39,6	78,3	19,0
Руды и концентраты железные	4 321,4	483,5	3775,0	435,2	546,4	48,3
Уголь каменный	17 733,6	1 944,7	15821,4	1689,3	1912,2	255,4
Кокс и полукокс	276,8	68,0	129,5	36,3	147,3	31,7
Нефть сырая	38 541,7	29 533,4	33477,5	27124,2	5064,2	2409,2
Нефтепродукты	21 208,1	15 803,7	18964,0	14324,2	2244,1	1479,5
Бензин автомобильный	520,4	428,0	255,9	244,4	264,5	183,6
Дизельное топливо, не содержащее биодизель	6 578,1	5 904,0	5448,9	5089,3	1129,2	814,7
Топлива жидкие, не содержащие биодизель	11 802,1	7 564,8	11455,9	7390,1	346,2	174,7
Газ природный сжиженный, млн.куб.м	2,5	503,2	2,5	503,2	–	–
Газ природный, млрд.куб.м	38,2	13 566,9	24,8	...	13,4	...
Электроэнергия, млн.кВт–ч	4 157,0	223,6	2921,7	155,6	1235,3	68,0
Аммиак безводный	276,8	119,1	119,2	54,0	157,6	65,1
Метанол	199,5	56,3	189,7	52,8	9,8	3,5
Удобрения минеральные азотные	1 718,0	527,3	1531,0	474,0	187,0	53,3
Удобрения минеральные калийные	1 415,8	600,7	1412,6	599,0	3,2	1,7
Удобрения минеральные смешанные	1 387,3	638,6	1335,8	615,3	51,5	23,3
Каучук синтетический	163,7	529,2	149,7	484,8	14,0	44,4
Лесоматериалы необработанные, 1000 куб.м	2 735,9	254,5	2671,9	249,7	64,0	4,8
Лесоматериалы обработанные	1 411,6	457,6	1082,6	372,6	329,0	85,0
Фанера клееная, 1000 куб.м	246,4	135,4	215,8	118,0	30,6	17,4
Целлюлоза древесная	320,4	176,7	308,7	169,0	11,7	7,7
Бумага газетная	197,8	109,8	177,0	97,2	20,8	12,6
Ткани хлопчатобумажные, 1000 кв.м	5 962,3	6,3	990,9	0,5	4971,4	5,8
Черные металлы	5 861,3	3 547,7	5177,7	3005,0	683,6	542,7
Черные металлы (кроме чугуна, ферросплавов, отходов и лома)	4 320,0	2 718,3	3711,8	2212,1	608,2	506,2
Чугун	428,0	185,4	402,7	176,0	25,3	9,4
Ферросплавы	153,6	329,4	148,5	318,6	5,1	10,8
Полуфабрикаты из углеродистой стали	2 293,7	1 252,8	2208,6	1198,4	85,1	54,4
Прокат плоский из углеродистой стали	1 151,5	740,6	958,6	577,9	192,9	162,7
Медь рафинированная	40,8	289,2	39,9	283,8	0,9	5,4
Никель необработанный	64,4	1 200,5	64,4	1199,0	0,0	1,5
Алюминий необработанный	547,8	1 157,0	538,0	1134,6	9,8	22,4
Машины и оборудование	–	3 699,8	–	2562,7	–	1137,1
Автомобили легковые, 1000 шт.	14,9	114,7	0,4	2,8	14,5	111,9
Автомобили грузовые, 1000 шт.	2,1	53,4	0,2	8,8	1,9	44,6

* В общих итогах экспорта и в распределении по товарам учтены показатели о торговле с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан на основе данных ФТС России.

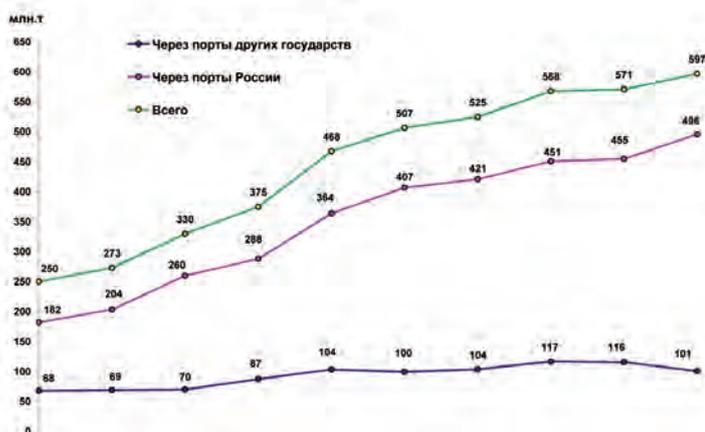
ИМПОРТ В РОССИЮ ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРОВ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2012 ГОДА

Наименование товара	Всего		Дальнее зарубежье		СНГ	
	тыс. тонн	млн. долл.	тыс. тонн	млн. долл.	тыс. тонн	млн. долл.
Всего:*	–	41809,1	–	35581,4	–	6227,7
Мясо свежее и мороженое	136,1	540,0	124,4	484,0	11,7	56,0
Мясо птицы свежее и мороженое	33,9	54,4	26,4	38,3	7,5	16,1
Рыба свежая и мороженая	128,8	294,2	128,2	291,4	0,6	2,8
Молоко и сливки сгущенные	20,5	50,7	2,4	8,0	18,1	42,7
Масло сливочное	15,4	67,6	10,8	50,4	4,6	17,2
Цитрусовые	379,9	342,3	379,4	341,8	0,5	0,5
Кофе	17,2	75,7	17,1	75,4	0,1	0,3
Чай	27,9	93,3	27,1	90,2	0,8	3,1
Зерновые культуры	–	102,3	–	97,9	–	4,4
Пшеница и меслин	8,0	1,2	–	–	8,0	1,2
Ячмень	107,8	39,4	107,8	39,4	0,0	0,0
Кукуруза	12,8	39,8	11,0	36,7	1,8	3,1
Масло подсолнечное	0,7	1,1	0,1	0,2	0,6	0,9
Изделия и консервы из мяса	5,7	26,3	4,8	21,8	0,9	4,5
Сахар–сырец	1,4	1,8	1,4	1,8	–	–
Сахар белый	8,1	5,7	6,9	4,8	1,2	0,9
Какао–бобы	9,5	28,0	9,5	28,0	–	–
Продукты, содержащие какао	24,9	116,0	9,3	59,1	15,6	56,9
Напитки алкогольные и безалкогольные	–	312,3	–	259,8	–	52,5
Сигареты и сигары	–	10,2	–	9,8	–	0,4
Руды и концентраты алюминиевые	6,4	1,6	5,9	1,5	0,5	0,1
Уголь каменный	4 414,2	152,0	178,2	44,1	4236,0	107,9
Нефть сырая	114,6	30,8	–	–	114,6	30,8
Нефтепродукты	470,4	524,4	52,7	140,6	417,7	383,8
Бензин автомобильный	144,2	136,4	0,9	1,1	143,3	135,3
Дизельное топливо, не содержащее биодизель	165,2	172,3	0,5	0,9	164,7	171,4
Топлива жидкие, не содержащие биодизель	105,0	72,0	–	–	105,0	72,0
Газ природный, млрд. куб.м	1,5	41,5	–	–	1,5	...
Электроэнергия, млн.кВт–ч	293,0	12,3	2,5	0,1	290,5	12,2
Антибиотики	–	11,6	–	11,0	–	0,6
Медикаменты	–	1 325,8	–	1308,6	–	17,2
Химические средства защиты растений	9,3	90,8	9,2	90,3	0,1	0,5
Каучук натуральный и синтетический	20,8	67,7	20,8	67,7	–	–
Волокно хлопковое, нечесаное	10,4	17,2	0,1	0,4	10,3	16,8
Ткани хлопчатобумажные, 1000 кв.м	23 689,7	19,6	19220,4	16,0	4469,3	3,6
Одежда	–	1 353,7	–	1008,9	–	344,8
Обувь кожаная, млн.пар	19,1	425,6	18,3	404,7	0,8	20,9
Черные металлы	759,7	749,1	257,0	364,1	502,7	385,0
Черные металлы (кроме чугуна, ферросплавов, отходов и лома)	690,1	661,8	236,1	324,8	454,0	337,0
Трубы стальные	125,2	217,6	30,1	92,7	95,1	124,9
Машины и оборудование	–	20 460,4	–	18116,3	–	2344,1
Автомобили легковые, 1000 шт.	128,8	2 601,8	119,9	2534,1	8,9	67,7
Автомобили грузовые, 1000 шт.	12,5	418,1	12,0	295,9	0,5	122,2
Мебель	–	437,3	–	396,9	–	40,4

* В общих итогах импорта и в распределении по товарам учтены показатели о торговле с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан на основе данных ФТС России.

(ФТС России)

Динамика объемов перевалки российских грузов через морские порты России и порты других государств



Предоставление информационно-аналитических материалов о перевозках грузов морским и речным транспортом России.

По морскому транспорту:

- обзоры перевозок грузов через морские порты России, Украины и стран Балтии;
- сведения о перевозках грузов через морские порты России по видам перевозок и укрупненной номенклатуре (в целом по отрасли и по регионам);
- сведения о перевалке крупнотоннажных контейнеров в морских портах России;
- анализ перевозок основных внешнеторговых грузов.

По речному транспорту.

- обзоры перевозок грузов речным транспортом России;
- анализ грузопотоков по внутренним водным путям.

Накопленная база данных позволяет проводить исследования и разрабатывать аналитические материалы, необходимые для выработки своевременных рекомендаций участникам транспортного процесса, способствующих слаженности их работы и достижения желаемых результатов.

Наши специалисты в кратчайшие сроки подготовят необходимую справочную информацию.

ЗАО «Морцентр-ТЭК» является надежным партнером и руководствуется такими принципами, как оперативность, достоверность, полнота и качество выполняемых услуг.

ЗАО «Морцентр-ТЭК»
109028, Россия, г. Москва,
Хохловский пер., дом 13, стр. 1
Телефон: (495) 933-88-36
Факс: (495) 937-75-67
эл. почта: Info@morcenter.ru
Web: <http://www.transrussia.net>

ИТОГИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ* СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ** ЗА I КВАРТАЛ 2011 ГОДА

Федеральные округа и субъекты РФ	ЭКСПОРТ				ИМПОРТ				САЛДО (миллионов долларов США)
	Дальнее зарубежье	Страны СНГ	ВСЕГО	В % к итогу	Дальнее зарубежье	Страны СНГ	ВСЕГО	В % к итогу	
ИТОГО:	93779.6	10561.1	104340,7	100.0	50742.2	4693.8	55436.0	100.0	48904.7
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	41503.1	6861.8	48364.9	46.4	32005.9	2766.0	34771.9	62.7	13593.0
БЕЛГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	556.8	224.6	781.4	0.7	257.6	1200.4	1458.0	2.6	-676.6
БРЯНСКАЯ ОБЛАСТЬ	20.1	20.3	40.4	0.0	144.4	96.7	241.0	0.4	-200.6
ВЛАДИМИРСКАЯ ОБЛАСТЬ	92.1	22.0	114.1	0.1	240.2	25.7	265.9	0.5	-151.8
ВОРОНЕЖСКАЯ ОБЛАСТЬ	136.4	126.2	262.6	0.3	131.1	114.8	245.9	0.4	16.7
ГОРОД МОСКВА	37759.2	5860.2	43619.1	41.8	22859.9	715.8	23575.4	42.5	20043.7
ИВАНОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	17.3	13.4	30.7	0.0	85.6	75.1	160.8	0.3	-130.1
КАЛУЖСКАЯ ОБЛАСТЬ	86.0	56.3	142.3	0.1	1662.2	25.8	1688.0	3.0	-1545.7
КОСТРОМСКАЯ ОБЛАСТЬ	33.8	11.7	45.6	0.0	28.1	6.6	34.7	0.1	10.9
КУРСКАЯ ОБЛАСТЬ	215.7	21.2	236.9	0.2	49.4	99.4	148.9	0.3	88.0
ЛИПЕЦКАЯ ОБЛАСТЬ	1012.8	40.4	1053.3	1.0	363.9	63.3	427.2	0.8	626.1
МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	408.6	308.0	716.6	0.7	5329.6	224.5	5554.1	9.9	-4837.5
ОРЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	38.1	8.7	46.8	0.0	98.1	13.3	111.4	0.2	-64.6
РЯЗАНСКАЯ ОБЛАСТЬ	33.6	16.5	50.1	0.0	83.9	9.1	93.1	0.2	-43.0
СМОЛЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ	163.4	49.7	213.2	0.2	95.9	179	113.9	0.2	99.3
ТАМБОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	5.5	4.5	10.0	0.0	100.1	4.5	104.6	0.2	-94.6
ТВЕРСКАЯ ОБЛАСТЬ	35.7	9.3	45.0	0.0	128.5	7.9	136.4	0.2	-91.4
ТУЛЬСКАЯ ОБЛАСТЬ	795.1	44.8	839.9	0.8	214.1	43.1	257.2	0.5	582.7
ЯРОСЛАВСКАЯ ОБЛАСТЬ	92.9	24.0	116.9	0.1	133.3	22.1	155.4	0.3	-38.5
СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	7765.7	441.0	8206.7	7.8	9781.1	155.4	9936.5	17.7	-1729.8
АРХАНГЕЛЬСКАЯ ОБЛАСТЬ	176.5	13.6	190.1	0.2	33.3	3.0	36.3	0.1	153.8
ВОЛОГОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	814.2	97.5	911.7	0.9	88.0	7.4	95.4	0.2	816.3
ГОРОД САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1526.9	157.4	1684.3	1.6	5949.5	101.9	6051.4	10.8	-4367.1
КАЛИНИНГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ	179.4	13.4	192.8	0.2	2149.9	26.6	2176.5	3.9	-1983.7
ЛЕНИНГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ	2639.6	66.1	2705.7	2.6	1031.7	4.3	1036.0	1.8	1669.7
МУРМАНСКАЯ ОБЛАСТЬ	421.6	0.1	421.8	0.4	50.5	0.8	51.3	0.1	370.5
НЕНЕЦКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ (АРХАНГЕЛЬСКАЯ ОБЛАСТЬ)	1052.2	-	1052.2	1.0	1.1	-	1.1	0.0	1051.1
НОВГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	269.7	12.5	282.2	0.3	122.3	2.1	124.4	0.2	157.8
ПСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	6.6	3.4	10.0	0.0	278.4	1.3	279.7	0.5	-269.7
РЕСПУБЛИКА КАРЕЛИЯ	243.6	9.9	253.5	0.2	43.9	5.9	49.8	0.1	203.7
РЕСПУБЛИКА КОМИ	435.3	67.1	502.4	0.5	32.6	2.1	34.7	0.1	467.7
ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	2561.3	402.2	2963.5	2.8	2248.5	816.4	3064.9	5.5	-101.4
АСТРАХАНСКАЯ ОБЛАСТЬ	21.8	3.5	25.4	0.0	45.8	8.2	54.0	0.1	-28.6

Федеральные округа и субъекты РФ	ЭКСПОРТ				ИМПОРТ				САЛДО (миллионов долларов США)
	Дальнее зарубежье	Страны СНГ	ВСЕГО	В % к итогу	Дальнее зарубежье	Страны СНГ	ВСЕГО	В % к итогу	
ВОЛГОГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ	349.4	133.2	482.6	0.5	145.9	82.1	228.0	0.4	254.6
КАБАРДИНО-БАЛКАРСКАЯ РЕСПУБЛИКА	2.6	1.1	3.6	0.0	40.7	2.2	42.9	0.1	-39.3
КАРАЧАЕВО-ЧЕРКЕССКАЯ РЕСПУБЛИКА	0.7	4.5	5.2	0.0	49.7	1.9	51.6	0.1	-46.4
КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ	1281.4	88.5	1369.9	1.3	1158.7	95.1	1253.8	2.2	116.1
РЕСПУБЛИКА АДЫГЕЯ (АДЫГЕЯ)	0.9	0.8	1.7	0.0	41.0	0.7	41.7	0.1	-40.0
РЕСПУБЛИКА ДАГЕСТАН	19.7	3.6	23.3	0.0	72.6	38.4	111.0	0.2	-87.7
РЕСПУБЛИКА ИНГУШЕТИЯ	0.0	0.0	0.0	0.0	1.6	1.9	3.5	0.0	-3.5
РЕСПУБЛИКА КАЛМЫКИЯ	5.3	0.0	5.3	0.0	9.0	6.2	15.2	0.0	-9.9
РЕСПУБЛИКА СЕВЕРНАЯ ОСЕТИЯ-АЛАНИЯ	8.0	8.8	16.7	0.0	50.7	2.1	52.8	0.1	-36.1
РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	690.3	110.9	801.2	0.8	486.5	557.6	1044.1	1.9	-242.9
СТАВРОПОЛЬСКИЙ КРАЙ	180.5	47.4	227.9	0.2	146.0	19.9	165.9	0.3	62.0
ЧЕЧЕНСКАЯ РЕСПУБЛИКА	0.8	0.0	0.8	0.0	0.3	0.1	0.4	0.0	0.4
ПРИВОЛЖСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	12693.4	1039.5	13733.0	13.1	2215.0	298.9	2513.8	4.5	11219.2
КИРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	195.4	21.6	217.0	0.2	41.9	4.4	46.3	0.1	170.7
КОМИ-ПЕРМЯТСКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ (ПЕРМСКИЙ КРАЙ)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	1220.5	115.4	1335.9	1.3	598.8	39.1	637.9	1.1	698.0
ОРЕНБУРГСКАЯ ОБЛАСТЬ	469.8	113.9	583.6	0.6	64.3	52.7	117.0	0.2	466.6
ПЕНЗЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ	13.9	11.5	25.3	0.0	47.4	2.3	49.7	0.1	-24.4
ПЕРМСКИЙ КРАЙ	1754.3	61.4	1815.8	1.7	132.0	9.7	141.7	0.3	1674.1
РЕСПУБЛИКА БАШКОРТОСТАН	2329.9	119.0	2448.8	2.3	150.0	23.7	173.7	0.3	2275.1
РЕСПУБЛИКА МАРИЙ ЭЛ	59.8	5.6	65.3	0.1	17.9	1.9	19.8	0.0	45.5
РЕСПУБЛИКА МОРДОВИЯ	29.8	2.7	32.5	0.0	19.3	14.8	34.1	0.1	-1.6
РЕСПУБЛИКА ТАТАРСТАН (ТАТАРСТАН)	3985.6	176.2	4161.8	4.0	546.8	41.0	587.8	1.0	3574.0
САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ	2091.6	335.4	2427.0	2.3	355.9	64.1	420.0	0.7	2007.0
САРАТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	312.5	46.3	358.8	0.3	114.7	35.3	150.0	0.3	208.8
УДМУРТСКАЯ РЕСПУБЛИКА	182.2	8.7	190.8	0.2	50.0	1.5	51.5	0.1	139.3
УЛЬЯНОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	32.4	14.3	46.8	0.0	54.5	4.1	58.6	0.1	-11.8
ЧУВАШСКАЯ РЕСПУБЛИКА - ЧУВАШИЯ	15.8	7.6	23.4	0.0	21.7	4.1	25.7	0.0	-2.3
УРАЛЬСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	14564.1	1192.7	15756.8	15.1	1265.7	438.2	1703.9	3.0	14052.9
КУРГАНСКАЯ ОБЛАСТЬ	14.1	10.5	24.5	0.0	48.9	1.7	50.6	0.1	-26.1
СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	1831.3	169.7	2001.0	1.9	564.1	104.5	668.6	1.2	1332.4
ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ	6939.8	811.6	7751.4	7.4	187.6	202.5	390.1	0.7	7361.3
ХАНТЫ-МАНСКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ (ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ)	4589.0	3.9	4592.8	4.4	105.7	7.3	113.1	0.2	4479.7

Федеральные округа и субъекты РФ	ЭКСПОРТ				ИМПОРТ				САЛДО (миллионов долларов США)
	Дальнее зарубежье	Страны СНГ	ВСЕГО	В % к итогу	Дальнее зарубежье	Страны СНГ	ВСЕГО	В % к итогу	
ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ	1077.7	197.2	1274.9	1.2	353.1	69.3	422.4	0.8	852.5
ЯМАЛО-НЕНЕЦКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ (ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ)	112.3	0.0	112.3	0.1	6.4	52.8	59.2	0.1	53.1
СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	9571.3	572.2	10143.5	9.7	1322.0	218.0	1540.0	2.7	8603.5
АГИНСКИЙ БУРЯТСКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ (ЧИТИНСКАЯ ОБЛАСТЬ)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
АЛТАЙСКИЙ КРАЙ	60.4	39.1	99.5	0.1	43.5	8.7	52.1	0.1	47.4
ЗАБАЙКАЛЬСКИЙ КРАЙ	30.4	0.5	30.8	0.0	132.1	0.0	132.2	0.2	-101.4
ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ	910.6	52.7	963.3	0.9	165.2	6.7	171.9	0.3	791.4
КЕМЕРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	1980.2	152.8	2133.1	2.0	100.5	19.5	120.0	0.2	2013.1
КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ	2287.8	29.3	2317.1	2.2	311.8	41.7	353.4	0.6	1963.7
НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ	228.6	20.8	249.4	0.2	382.1	20.9	402.9	0.7	-153.5
ОМСКАЯ ОБЛАСТЬ	3387.3	255.3	3642.6	3.5	59.0	7.6	66.7	0.1	3575.9
РЕСПУБЛИКА АЛТАЙ	5.0	0.0	5.0	0.0	2.9	0.0	2.9	0.0	2.1
РЕСПУБЛИКА БУРЯТИЯ	142.3	2.3	144.6	0.1	24.7	17.4	42.1	0.1	102.5
РЕСПУБЛИКА ТЫВА	0.2	0.4	0.6	0.0	0.5	0.0	0.5	0.0	0.1
РЕСПУБЛИКА ХАКАСИЯ	481.0	3.2	484.2	0.5	76.4	93.7	170.2	0.3	314.0
ТАЙМЫРСКИЙ (ДОЛГАНО-НЕНЕЦКИЙ) АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ (КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ТОМСКАЯ ОБЛАСТЬ	57.4	15.9	73.3	0.1	23.2	1.8	25.0	0.0	48.3
УСТЬ-ОРДЫНСКИЙ БУРЯТСКИЙ АВТОНОМ- НЫЙ ОКРУГ (ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ЭВЕНКИЙСКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ (КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	5120.8	51.6	5172.3	4.9	1904.0	1.0	1905.0	3.4	3267.3
АМУРСКАЯ ОБЛАСТЬ	47.5	0.0	47.5	0.0	98.4	0.1	98.5	0.2	-51.0
ЕВРЕЙСКАЯ АВТОНОМ- НАЯ ОБЛАСТЬ	2.5	0.0	2.5	0.0	14.3	0.1	14.3	0.0	-11.8
КАМЧАТСКИЙ КРАЙ	180.0	0.1	180.1	0.2	23.1	0.1	23.1	0.0	157.0
КОРЯКСКИЙ АВТОНОМ- НЫЙ ОКРУГ (КАМЧАТ- СКАЯ ОБЛАСТЬ)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
МАГАДАНСКАЯ ОБЛАСТЬ	21.3	-	21.3	0.0	28.6	-	28.6	0.1	-7.3
ПРИМОРСКИЙ КРАЙ	464.4	0.8	465.2	0.4	1261.2	0.2	1261.3	2.3	-796.1
РЕСПУБЛИКА САХА (ЯКУТИЯ)	840.2	50.4	890.6	0.9	53.4	0.2	53.6	0.1	837.0
САХАЛИНСКАЯ ОБЛАСТЬ	3222.8	0.0	3222.8	3.1	175.0	0.0	175.0	0.3	3047.8
ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ	329.5	0.3	329.8	0.3	225.7	0.4	226.1	0.4	103.7
ЧУКОТСКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ	12.6	-	12.6	0.0	24.6	-	24.6	0.0	-12.0

*) Без данных о взаимной торговле России и Белоруссии. С 1 июля 2010 года - без учета данных о взаимной торговле России и Казахстана в связи с созданием Таможенного Союза.

**) Итоги внешней торговли распределены между субъектами Российской Федерации по месту регистрации участников внешнеэкономической деятельности.

***) Итоги внешней торговли по автономным образованиям не включены в итоги субъектов Российской Федерации, в которые они входят согласно административно-территориальному делению (по коду ОКАТО).

(ФТС России)

НОВЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ, ОТКРЫВШИЕСЯ В МАРТЕ 2012 г.

№ п/п	Название	Местоположение	Направление деятельности	Объем инвестиций, млн. рубл.	Дата пуска в эксп.	Число рабочих мест
1	Завод металлоконструкций	д. Ворошнево Курского р-на Курской обл.	пр-во инженерно-технологических систем теплиц	800	01.03.2012	300
	теплиц ЗАО "Курскпромтеплица"		мощность – до 100 га металлоконструкций для зимних блочных теплиц			
2	Цех железобетонных плит	г. Абакан	железобетонные конструкции для строительства		01.03.2012	8
3	Автосборочное производство компании «Луидор»	г. Балахня, Нижегородской обл.	автобусы малой вместимости, 400 в месяц	200	01.03.2012	200
4	комплекс по производству рельсовой стали на ЧМК	г. Челябинск	рельсы различной модификации в объеме 400 тысяч тонн в год	5600	01.03.2012	
5	Завод горячего цинкования	Полевской ГО, Свердловская обл.	мощность – оцинкование 30 тысяч тонн металла в год	450	01.03.2012	120
	ООО «Уральский завод горячего цинкования»					
6	Завод базальтового волокна	г. Октябрьск, Самарская обл.	для тепловой изоляции энергетического и промышленного оборудования	48,5	01.03.2012	30
7	участок проекта «Керамический флюс» на Челябинском трубопрокатном заводе	г. Челябинск	мощностью линии – 7 000 тонн в год	800	01.03.2012	
8	Завод измерительного оборудования ООО «Интеллектуальные системы учета»	г. Красноярск	мощность – 300 000 приборов учета в год		02.03.2012	
9	Новая производственная линия ООО "Производственная фирма "Раском"	г. Расказово, Тамбовская обл.	натуральные и искусственные кожи с полиуретановым покрытием "Левакаст"; до 5 мил. кв. дециметров в месяц	25	03.03.2012	25
10	Ремонтно-логистический комплекс группы компаний «Сотранс»	Тосненский р-он Ленинградской обл.	склады; обслуживание и ремонт большегрузных автомобилей	2000	03.03.2012	350
11	Мебельная фабрика	г. Псков			04.03.2012	40
12	Цех по производству водорода Усолье-Сибирского Силикона	г. Усолье-Сибирское, Иркутская обл.	сырье для производства поликристаллического кремния		05.03.2012	
13	Мясоперерабатывающее предприятие «Нива-Черноземья»	г. Железногорск Курской обл.	мощность – до 5 тонн колбасных изделий и 30 тонн мясных полуфабрикатов в сутки	300	06.03.2012	200
14	Реконструированный цех Братской птицефабрики	Красноярский край	производство мяса птицы	30	06.03.2012	2
15	Завод торфяных брикетов	п. Мезиновский, Гусь-Хрустальный р-он, Владимирской обл.	мощность – 1 тонна брикетов в час		07.03.2012	
16	Цех по переработке мяса крестьянско-фермерского хозяйства	Ханты-Мансийский р-н, Ханты-Мансийский АО	производство мясных продуктов		11.03.2012	
17	Новые мощности на фабрике Unilever	г. Санкт-Петербург	мощность – до 30 тыс. т чистящих средств Cif в год	136,8	13.03.2012	
18	Новая производственная линия на заводе ООО «Аракчинский гипс»	г. Аракчино, Республика Татарстан	мощность – 60 тысяч тонн вяжущего гипса в год		14.03.2014	
19	Фабрика по переработке рыбы	п. Териберка, Мурманска обл.	мощность – 50 тонн порционного филе трески, пикши и сайды		14.03.2014	100

№ п/п	Название	Местоположение	Направление деятельности	Объем инвестиций, млн. рубл.	Дата пуска в эксп.	Число рабочих мест
20	Производство энергосберегающих светильников компанией "Энергосберегающие технологии"	г. Барнаул	энергосберегающие светильники для бюджетных организаций		15.03.2012	
21	Завод по переработке ТБО	Республика Алтай	переработка твердых бытовых отходов, мощность – 32,5 тыс. тонн в год	295	15.03.2012	
22	Новая производственная линия ОАО «МК "Сарапул–молоко"»	г. Сарапул, Удмуртская Республика	мощность – разлив до 130 тонн молока в сутки		15.03.2012	
23	Комбикормовый завод ОАО «Славино»	п. Чистогорский, Новокузнецкий р-н Кемеровской обл.	мощность – 10 тонн комбикормов в час	40	15.03.2012	15
24	Цех мясных полуфабрикатов	с. Белогорье, Ханты–Мансийский АО	10 видов мясных полуфабрикатов		15.03.2012	10
25	Цех вторичных полимерных гранул ФКУ ИК–6 УФСИН России	г. Новомосковск, Тульская обл.	переработка вторичного сырья, мощность – 150 тонн гранул в месяц	7	15.03.2012	45
26	Завод стекло– и теплопакетов компании СТЭС	Санкт–Петербург	мощность – порядка 4000 стеклопакетов в сутки		16.03.2012	
27	Творожный цех ОАО "Молочный завод"	г. Североморск	творожные продукты		21.03.2012	
28	Колесно–роликовый цех вагонного ремонтного депо Омск–Сортировочный	г. Омск	выполнена модернизация цеха мощность 120 колесных пар в сутки		21.03.2012	
29	Завод упаковочных материалов компании Rani Plast (Финляндия)	г. Калуга	упаковочные материалы	781,7	22.03.2012	30
30	Автоматическая формовочная линия на Мценском литейном заводе	г. Мценск	отливки из серого и высокопрочного чугуна массой от 10 до 120 кг общая мощность – 45–50 тыс. тонн в год	300	23.03.2012	150
31	Фабрика корпусной мебели	с. Канаевка Городищенского р-на Пензенской обл.	мебель из ламинированной плиты для жилых помещений		27.03.2012	60
32	Цех «ЗТИ Металлпак» филиал Самарского завода тарных изделий	г. Лобня, Московская обл.	пр–во конических евроведер объемом от 10 до 28 литров из белой жести		27.03.2012	
33	Типография "Вайолет Принт" компании "Инсайт Полиграфик"	г. Подольск, Московская обл.	печатная машина Komori Lithrone SX29 Cold Foil		27.03.2012	
34	Модернизированная линия розлива на "Барнаульский молочный комбинат"	г. Барнаул	мощность – 6000 упаковок в час		27.03.2012	
35	Новая производственная линия на «Роквул–север»	Выборгский р-н, Ленинградская обл.	акустические потолочные и стеновые панели на основе каменной ваты мощность – 8 млн. кв.метров панелей в год	332,2	28.03.2012	
36	Древесно–подготовительный цех на Соломбальском ЦБК	Архангельская обл.	мощность линии – 1 миллион кубометров балансовой древесины в год	400	30.03.2012	4
37	Шинный завод «Йокохама Рус»	г. Липецк	4 млн шин в год	12000	30.03.2012	
38	Цех по производству карбамида ОАО "Акрон"	г. Великий Новгород	мощность производства – 1000 т карбамида в сутки, 330 тыс. т в год одно из востребованных азотных удобрений	2783,0	31.03.2012	30
39	Мясоперерабатывающий цех	г. Лысьва, Пермский край	мясные продукты	5	31.03.2012	3
	Итого:			26534,2		1722

Источник: Комиссия по модернизации и технологическому развитию экономики России

**«Если вас не заметили, вы остаётесь ни с чем.
Вам нужно чтобы вас заметили, но без криков и обмана»**

Лео Бернетт



**График выхода журнала «Контейнерный бизнес»
в 2012 году**

Апрель	Июнь	Сентябрь	Декабрь
--------	------	----------	---------

**График выхода бюллетеня «Контейнерный бизнес»
в 2012 году**

14 февраля	28 февраля	15 марта	29 марта
16 апреля	30 апреля	15 мая	29 мая
14 июня	28 июня	16 августа	30 августа
13 сентября	27 сентября	15 октября	29 октября
15 ноября	29 ноября	13 декабря	27 декабря

Телефон: +7 (812) 969-66-00
Эл. почта: editor@transteka.ru
www.containerbusiness.ru

“Контейнерный бизнес. Бюллетень” является приложением и неотъемлемой частью журнала “Контейнерный бизнес”
Издание зарегистрировано Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства
в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.
Свидетельство о регистрации ПИ №ФС77-21131 от 8 июня 2005 г.

Учредитель: Нильский Н. Н.
Издатель: ООО «КБЖ»
Директор: Цыркунова С.П.